



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Letras

Algunos aspectos sociológicos del desarrollo económico

**Un marco teórico para investigaciones sobre el tema en
la sociedad peruana**

TESIS

Para optar el Grado Académico de Doctor en Etnología

AUTOR

Juan Elias FLORES FLORES

Lima, Perú

1960



UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS

FACULTAD DE LETRAS

**ALGUNOS ASPECTOS SOCIOLOGICOS DEL
DESARROLLO ECONOMICO**

**Un marco teórico para investigaciones
sobre el tema en la sociedad peruana.**

T E S I S

**PRESENTADA PARA OPTAR EL GRADO DE
DOCTOR EN ETNOLOGIA**

P O R

JUAN ELIAS FLORES FLORES

LIMA — 1960

UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS

FACULTAD DE LETRAS

ALGUNOS ASPECTOS SOCIOLOGICOS DEL DESARROLLO ECONOMICO

--Un marco teórico para investigaciones
sobre el tema en la sociedad peruana.--

TESIS

Presentada para optar el grado de Doctor en Etnología

Por

Juan Elías Flores Flores

Lima --- 1960

PROLOGO

El trabajo que se está presentando a la consideración de los señores catedráticos informantes y miembros del jurado, constituye en gran parte un resultado del esfuerzo de integración de diferentes trabajos que el graduando debió elaborar para las diferentes cátedras de la Escuela Latinoamericana de Sociología de la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, donde realizó durante dos años estudios de post-graduado, becado por la Unesco y a propuesta de la Universidad de San Marcos por intermedio del señor Rector y del Sr. Decano de la Facultad de Letras, a quienes el graduando desea expresar su más profundo reconocimiento, por habérsele permitido la magnífica oportunidad de enriquecer su experiencia profesional como Antropólogo y Sociólogo.

Asimismo el graduando desea expresar un especial reconocimiento a los profesores y becarios de la FLACSO por las muchas ideas y planteamientos aportados en las exposiciones y discusiones de clase como en las reuniones de los equipos de trabajo.

Por último el graduando expresa su agradecimiento al Director del Museo Nacional de Historia, Dr. Luis E. Valcárcel por la ayuda económica necesaria para la elaboración del presente trabajo.

Lima, 11 de Abril de 1960

CONTENIDO

INTRODUCCION

PRIMERA PARTE.-

El desarrollo en los países más avanzados.

Estructura social y cambio social

El desarrollo económico desde la perspectiva de la adaptación a nuevas funciones. Algunos casos.

Un mínimo de programación sociológica en los programas de desarrollo económico.

El desarrollo económico como la creación de funciones y papeles antes no existentes.

Funciones necesarias para mantener una economía moderna -- clase empresaria, preparación de una burocracia, formación de una variedad de técnicos y especialistas a un nivel intermedio.

El desarrollo económico como creación de nuevas formas de vida.

PARTE II.-

Desarrollo económico y cambios estructurales.

El desarrollo económico como la formación en la sociedad de una nueva estratificación social.

La estratificación en los países menos desarrollados.

Formas residuales y emergentes.

La estratificación en los países más avanzados.

Desarrollo económico y movilidad social.

El papel de las clases sociales, altas y bajas, en relación con el desarrollo económico.

PARTE III.-

Las comunidades rurales folk y urbanizadas como tipos ideales pelares. Sus características.

Economía de tráfico y economía natural.

El desarrollo económico como proceso de urbanización

de las sociedades tradicionales.

La factoría y la comunidad rural-indígena.

Motivaciones y actitudes.

PARTE IV .-

La vida urbana tiene por función modelar la vida de la nación.

La relación entre industrialización y vida urbana.

El sistema clasista propio de la urbe.

La clase media emergente y la cultura emergente. Sus funciones.

El sector indígena de la sociedad peruana y el problema del ~~xxx~~ desarrollo económico y su movilidad.

PARTE V .→

El problema del desarrollo económico y social del sector rural-indígena de la sociedad peruana.

Puntos de vista sobre el desarrollo económico de las poblaciones indígenas.

La doctrina del desarrollo de la comunidad como opuesta a la teoría del desarrollo económico del tipo "big push".

CONCLUSIONES.-

BIBLIOGRAFIA.-

INTRODUCCION

Las repúblicas latinoamericanas muestran en cierto modo y en general un fondo común en lo económico, político y cultural, sin embargo varían en cuanto al nivel de subdesarrollo económico y de las tasas de crecimiento, lo mismo puede decirse de cada república en particular. En el caso del Perú trátase mas bien de situaciones que contrastan, tales como la ciudad y el campo, la sociedad rural y la urbana, la población indígena y la criolla, y en fin, la sociedad tradicional y la industrial. Es el contraste entre sectores que presentan un desarrollo propio del mundo moderno y los que carecen de tal desarrollo.

Se puede hablar del desarrollo económico del país como un todo y del desarrollo económico en uno u otro de los aspectos de su estructura socio-económica. La naturaleza del desarrollo económico que es requerido para el sector relativamente más modernizado difiere del desarrollo que puede plantearse con relación a los sectores que marchan rezagados dentro del conjunto. En consecuencia, el desarrollo económico del Perú puede sondiarse : primero, en su totalidad ; segundo, al nivel de los sectores más desarrollados del país en vista de alcanzar mayores desarrollos; y tercero, al nivel de los sectores que presentan estados agudos de subdesarrollo. El grado de desarrollo del país considerado en su totalidad , se puede medir por lo que se haga en relación con los sectores mencionados. Habría que proponerse estudios sobre la relación que hay entre los sectores más avanzados y los más retrasados en conexión con la situación del desa-

rollo económico, y en vista de plantear el desarrollo económico de la población rural-indígena.

Cualquier variación en uno u otro de los sectores implica variaciones anteriores, simultáneas y consecuentes en el otro sector. La estructura de las relaciones entre los dos sectores sufre alteraciones que serán mayores en la medida que se planteen cambios más intensos y acelerados en las formas mas o menos tradicionales de la producción, como resultado del proceso de la industrialización y urbanización del país.

Solamente el aislamiento debido al factor físico ha creado en el Perú una grandiferencia en cuanto al grado de incorporación de algunas comunidades en la vida nacional, porque un territorio accidentado hace más difícil la integración nacional. Variaciones significativas en la economía y las características sociales son discutidas en el presente estudio sobre todo al rededor de las diferencias debidas a las estructuras socio-económicas tradicionales y modernas.

Teóricamente se puede distinguir dos tipos ideales de desarrollo económico para los países subdesarrollados : el desarrollo autónomo y el inducido, y éste último tanto si ha de realizarse a partir de un cambio del sistema o a partir de cambios dentro del sistema.

Tres situaciones se pueden distinguir en el Perú, a lo largo de un continuum que va desde los sectores más avanzados del país, donde los medios de producción y las relaciones de producción están enmarcadas dentro de la estructura de una "economía de tráfico", y teniendo en el otro extremo a los sectores de población rural-indígena que presentan una combinación de rasgos precolombinos e hispánico-coloniales. En éstos últimos sectores se encuentra un género de vida que corresponde a una fase pre-industrial, cuyos modos de

producción mas bien están en la base de una economía natural o tradicional donde se alternan la tenencia comunal de la tierra, la pequeña propiedad y los grandes latifundios, sobre todo como derivaciones señoriales, feudales y coloniales.

En cuanto a la actividad agropecuaria, las técnicas y herramientas utilizadas en ellas son toscas, deficientes, lo que indica un nivel de producción indígena-colonial típica. En cuanto a las relaciones sociales, ellas son predominante - mente de dominio y explotación de la población indígena por parte de los terratenientes y del sistema de vida moderna, así como de los rezagos institucionales que como el pongueaje y el yanaconaje con el sistema de haciendas implican relaciones de servidumbre. Por último, entre las situaciones extremas que se acaba de señalar, se puede considerar la que corresponde a los diferentes grados de yuxtaposición de las postiones aludidas, situaciones extremas que se pueden expresar tambien en términos de la contraposición rural-urbana.

Se podría hacer una clasificación cruzada, meramente lógica, contraponiendo a las categorías de lo rural y urbano, las de economía de tráfico y de economía tradicional, con sus respectivas categorías intermedias.

El cruzamiento propuesto para las categorías anteriores, lleva a confrontar en la situación del Perú, los aspectos rurales y urbanos, con las diferencias geográficas del país y los aspectos provocados por la composición indígena y mestiza de la población.

El Perú presenta la cantidad de cincuenta y seis mil centros poblados, siendo la ciudad de Lima el centro más importante, con una población calculada de 1'212,901 habitantes lo cual constituye una desproporción, si se considera que la segunda ciudad del país, sin contar al Callao, posee la can

tividad de 124,334 habitantes. Hay otras ciudades que continúan en una lista tomada del "Boletín de Estadística Peruana". (Ministerio de Hacienda y Comercio. Año II, N° 3, 1959, Lima, Perú.) :

<u>Ciudades</u>	<u>P O B L A C I O N</u>		
	Calculada		Censada
	<u>30/6/59</u>	<u>30/6/58</u>	<u>1940</u>
Lima	1'212,901	1'160,671	520,585
Callao	131,308	127,481	69,406
Arequipa	124,334	119,552	60,725
Cuzco	69,681	67,325	40,657
Trujillo	62,230	59,265	36,958
Iquitos	55,660	53,010	31,828
Chiclayo	74,885	71,660	31,539
Huancayo	48,435	46,573	26,729

Desde el punto de vista demográfico lo anterior es un índice para la estimación del grado de desarrollo nacional. Una desproporción en la distribución geográfica de la población del país, que demuestra los efectos de una estructura política y económica fuertemente centralista.

Se puede decir con Luis E. Valcárcel que la vida rural en el Perú es la vida de la mayoría de sus habitantes, la misma que adquiere modalidades diversas, según las regiones geográficas, que tiene de común el analfabetismo, la ignorancia y el conocimiento deficiente de la lengua nacional oficial y su posición relativamente marginal en relación con el estado. Es decir que la contradicción entre los grupos urbanos y rurales se agrava no sólo porque la población rural es la mayoría sino porque ella es sobre todo indígena, caracterizada por una inopia económica que la hace vivir en nive -

les ínfimos, de simple subsistencia.

En las situaciones de vida rural, se pueden reconocer características comunes a otros puntos de América y Europa (lo mismo puede decirse de las condiciones y características urbanas del Perú). Pero lo que tiene de específico la vida rural peruana es su carácter indígena, el bajo nivel de desarrollo económico del país, su historia, su geografía, y el carácter de los recursos naturales. Así como la naturaleza de la relación hombre - tierra y las limitaciones de las vías de comunicación.

En la vida rural del país, hay dos situaciones : una que corresponde a las poblaciones mestizas localizadas en la costa, pero también en la sierra y la selva; y otra, que se relaciona con las poblaciones indígenas, de la sierra y de la selva.

Si se propusiera el estudio relativo al desarrollo socio-económico de la población rural-indígena se tendría que observar la interrelación existente entre la población indígena-rural de la sierra, por una parte, con la población urbana de la costa y la población urbana de la sierra (Sin considerar en estos enlaces a la población de la selva porque se trata de una región todavía marginal en relación al resto del país.) :

Si se considera a lo urbano como manifestación de la vida moderna y a lo indígena como su contrapartida tradicional, se puede decir entonces que en el Perú hay dos tipos distintos de sociedad. Y aunque los dos tipos no caen dentro de dos líneas paralelas, no obstante el contraste urbano-rural es real. Y la consideración de lo indígena como rural es debida a que la típica dicotomía urbano-rural es más general que la mezcla peculiar de las culturas nativa y occidental encontradas en el país.

Ciertamente, existe algún grado de dualismo en las áreas subdesarrolladas. En muchas de estas áreas es posible discernir dos sectores principales; uno mayormente nativo, en el cual los niveles de técnica y bienestar social y económico son relativamente bajos, y el otro, sometido a la influencia y liderazgo occidentales, en el cual las técnicas son avanzadas y los índices de bienestar social y económico son relativamente más altos.

Aun cuando este dualismo es corriente en muchas áreas subdesarrolladas, se puede afirmar que en toda economía existe algún tipo de dualidad, de tal manera que aún los países más avanzados muestran áreas con evidente atraso técnico. Muchas economías nacionales pueden tener diferentes regiones, con diferentes grados de avance tecnológico. Las sociedades homogéneas son escasas, y los contrastes entre los niveles técnicos y de bienestar social y económico, y aún los que se presentan en el comportamiento económico y social, pueden ser observados en diferentes sectores de muchas economías occidentales.

También se ha de considerar en este estudio al desarrollo económico como un problema de nivelación o uniformización relativa de un cierto estilo cultural que emerge del sector mestizo de la sociedad peruana, y cuya función es la expansión e integración desde un cierto patrón de necesidades y de formas de satisfacerlas. Dicho de otra manera, trataríase

en el ejemplo anterior de la transferencia de patrones de consumo propios de sectores más desarrollados de la sociedad a los sectores con menor desarrollo. En los términos que se viene tratando el problema propuesto, se refiere a la acción de la vida urbana sobre la vida rural, de la población mestiza sobre el estilo de vida rural-indígena. Ello hace preveer la posibilidad de una sociedad de consumidores sin perspectivas de ingreso y producción económica capaz de corresponder a tal tipo de consumo. De tal manera que los países subdesarrollados pueden llegar a presentar un crecimiento piramidal con una amplia masa en la base sin medios ni recursos para satisfacer sus necesidades mínimas.

El fenómeno de la transición de una sociedad tradicional a una sociedad industrial, no es un proceso nuevo sino que talcosa ocurre en el Perú muy poco después de la conquista española, en forma de procesos lentos. Pero en cambio en nuestros días se asiste al fenómeno de la transición rápida, aguda y con fletiva a formas modernas de urbanización e industrialización. En efecto, el paso de una sociedad tradicional a una sociedad moderna comporta un aumento de las aspiraciones e ilusiones que no pueden materializarse debido a las limitaciones impuestas por las condiciones estructurales del país, del sistema social, de tal manera que el ascenso social se detiene y la cristalización de las pretensiones no puede marchar más allá de ciertos límites que están condicionados por el sistema.

No obstante la industrialización en sí misma no es un peligro. El peligro está en la rapidez mayor o menor de la industrialización, y en la manera cómo se realiza. Las transiciones rápidas producen la ruptura de lo orgánico de las sociedades tradicionales. Así las mayores discontinuidades de la estructura social son debidas al rápido proceso de urbanización. Por último se dirá que es debido a la rapidez del desarrollo que el sistema no tiene el tiempo necesario para crear formas intermedias, capaces de filtrar y controlar lo que de otra manera

nera lleva a la ruptura del sistema, en fin al conflicto abierto.

La aceptación del dualismo social y económico, conduce a dos conclusiones políticas : primero, que una política del gobierno generalizada a todo el país es casi imposible, y segundo, que lo que es benéfico para una sección de la sociedad puede ser perjudicial para otra. Lo que puede ser funcional para los aspectos económicos puede ser disfuncional para los aspectos sociales y viceversa.

Por último se dirá en esta nota introductoria que para trazar el cuadro de los supuestos sociales del desarrollo económico de un país es necesario apoyarse en un esquema conceptual preciso que lleve implícita una teoría. Asimismo, sin un mínimo de apoyatura teórica es imposible orientar la investigación concreta, ordenar los resultados obtenidos en pesquisas realizadas en forma dispersa y al azar de las circunstancias, y distinguir lo verdaderamente esencial de lo que es accesorio o carece en realidad de importancia. Ese afán por el rigor científico, es, por otra parte, una exigencia de la acción práctica, pues como es sabido, las cuestiones político sociales relacionadas con el desarrollo económico, están más expuestas por su naturaleza que las rigurosamente ~~significativas~~ económicas — o las de carácter técnico — a revestir en seguida coloración ideológica o a encontrar pronto respuestas, tan improvisadas como imprecisas, en los intereses y en las emociones. La única garantía de una actividad continuada y de amplios horizontes está en la labor de depuración que pueda alcanzar una investigación competente.

Un análisis de los supuestos sociales del desarrollo económico de un país se puede efectuar de acuerdo con la ordenación de los tres planos o niveles indicados por Moore : el de las situaciones, el de la organización y el sico-social

de los motivos o estímulos.

Toda sociedad no es otra cosa que un sistema de instituciones y que sólo existe mientras ese sistema funciona, cualquiera que esto sea y nos plazca o no.

Los requisitos primarios del desarrollo económico están unidos de modo directo a las instituciones predominantemente económicas -- propiedad, trabajo y relaciones de cambio --, no obstante las que sólo son económicamente relevantes enmarcan los requisitos secundarios del mismo.

Pero tales instituciones predominantemente económicas o económicamente relevantes conforman una estructura social que es lo que se trata de cambiar con el desarrollo económico, originándose un proceso de movilidad social y de cambios en ~~en~~ el sistema de estratificación social.

De otra manera se dan disfuncionalidades en la estructura, hay situaciones de conflicto y procesos de integración implicados en el dinamismo de la sociedad.

Lo que pretende el presente trabajo es pues mostrar a la luz de algunas orientaciones teóricas -- como las referentes a la estructura social, integración social, cambios, grupos de referencia, clases sociales, función del conflicto social, y el ~~xxx~~ concepto de papel social que sirve para mostrar cómo ocurre el enlace entre sociedad e individuo -- algunas de las cuestiones sociológicas implicadas o suscitadas por el desarrollo económico, de paso se definen algunos conceptos y se deja planteada alguna problemática e incluso se formulan algunas hipótesis muy generales. De ceñirse más es esta etapa al investigador sólo le restaría cumplir la tarea sencilla de construir su muestra, preparar sus instrumentos, y elaborar hasta en los menores detalles su plan de análisis de los datos. La primera etapa de una investigación pues consiste en dar un marco de referencia teórico, en haber se -

leccionado los problemas, delimitado el campo— todo lo cual implica tener que poner muchas cosas entre paréntesis —, , definido las variables y formulado las hipótesis que han de ser comprobables; y es todo esto que constituye la tarea más difícil al diseñar cualquier investigación.

La orientación metodológica seguida en el presente trabajo es la planteada por el análisis estructural-funcionalista en forma preferente, habiéndose dejado entre parentésis la posibilidad de emplear el análisis diacrónico o histórico.

PRIMERA PARTE

Se puede considerar diferentes tipos de desarrollo económico, en relación con el tiempo, ordenados en un continuum, teniendo en un extremo la teoría del empujón vigoroso (big push) y por el otro la doctrina del desarrollo de la comunidad. Con éste último invócase a la espontaneidad y a la necesidad de que el individuo gane en estatura moral e intelectual al tiempo que dilata el horizonte de su trabajo y de sus ganancias materiales. Pero desde el punto de vista económico no cabe duda que es sobremanera lento el ritmo de desarrollo que propone. Por su parte la teoría del empujón vigoroso significa el máximo tiempo en la aceleración del desarrollo. Esto obedece a la urgencia vital del desarrollo de algunos países, aunque su ritmo acelerado es el más cargado potencialmente de estrangulaciones de origen social. Lo que importa al sociólogo en este punto es analizar las implicaciones sociales de las distintas velocidades de desarrollo., sea en gen ral o en cada caso concreto en particular. La impaciencia que domina en los países calificados de insuficientemente desarrollados, se justifica no sólo por razones humanas y políticas -- la dolorosa pobreza y los peligros que esta lleva consigo en un mundo de la más estrecha comunicación -- sino por razones técnicas y económicas que obligan a acortar hoy distancias que el tiempo hará luego por completo insalvables.

Cómo ha tenido lugar el desarrollo económico en los

países que representan el punto más avanzado del mismo ? En otras palabras : Cómo se ha formado el tipo concreto de sociedad que hoy se denomina industrial ? Se trata de un proceso lento y trabajoso, donde generaciones sucesivas tuvieron que formarse dolorosamente, a la fuerza, a veces, en las duras disciplinas que aportaron el triunfo del progreso material.

Con Dahrendorf se puede hacer notar que los tipos concretos -- humanos e institucionales -- en que cristallizan los resultados del clásico modelo social del desarrollo económico -- correspondiente a una etapa histórica muy precisa del mismo -- ya no se encuentran en la vida de los países cuya historia sirvió para construirlos. De ahí que se ponga en duda el supuesto de un proceso uniforme de industrialización que se desenvuelva de tal manera que venga a realizarse en cualquier lugar del globo, repitiendo las características esenciales de la industrialización previamente ocurrida en otra región o país. Pues la referencia que se haga a los países industrializados debe tomar en cuenta que han emergido nuevos tipos, que el modelo social inicial de esos países ha desaparecido, pues no en balde han ocurrido los siguientes cambios, entre otros, en decisivos aspectos de la estructura social : la denominada separación entre la propiedad de las empresas y el control de las mismas; los cambios operados en las calificaciones requeridas de los trabajadores, así como en su propia estratificación interna; la aparición de la nueva clase media; la mayor movilidad social; las nivelaciones aportadas por la educación y por los derechos políticos y sociales, y la ~~contraposición~~ institucionalización de las contraposiciones clasistas.

Los países llamados subdesarrollados, por una parte, son distintos entre sí no sólo por su estructura social sino por su intransferible nivel histórico; y por otra parte que

los tipos de papeles, caracteres y funciones realmente existentes en los países económicamente más avanzados, aunque plantean idénticas cuestiones, a todos los que están en vías de desarrollo, sin embargo ello ha de plantearse desde la perspectiva distinta de su propio y determinado nivel histórico. De ahí que la construcción de toda tipología debería tratar de proyectar las distintas posibilidades del desarrollo sobre la base de determinadas estructuras sociales típicas y a partir de sus distintos niveles históricos bien definidos. Por ejemplo la formación de una tipología concreta de las formas de desarrollo en nuestros distintos países.

La estructura social es un complejo de instituciones que no puede alterarse sin modificaciones paralelas y mas o menos profundas en todas ellas. Esto quiere decir que cuando el economista tropieza con manifestaciones de conducta que no corresponden a sus supuestos y exigencias, es que está ante un sistema de actitudes y motivos, en fin el carácter que fué moldeado por una estructura social distinta de la que él pretende y necesita. Y que cuando, por la aspiración al desarrollo, trata de introducir en un país los instrumentos necesarios para su crecimiento económico, lo que hace es insertar factores de cambio en una institución que sólo pueden operar con éxito completo si los demás componentes de la estructura social se modifican en una dirección paralela. Y en fin que el desarrollo económico y el desarrollo social no son sino dos caras del mismo fenómeno.

América latina presenta un cuadro no siempre fácilmente inteligible y al que no son aplicables los patrones recortados de otras partes. Su unidad y diversidad, al mismo tiempo, desde el punto de vista socio-cultural, los con -

trastes entre sus grandes masas agrarias y sus centros de progreso industrial y, sobre todo, el hecho de su pertenencia a una cultura que en cierto sentido ha constituido una forma periférica de la occidental, hace que los problemas socio-culturales que plantea su desarrollo económico sólo puedan ser vistos desde dentro de esta peculiaridad, pues ni son los de otros países más desarrollados ni se confunden por entero con los que presentan algunas de sus mismas incrustraciones de naturaleza primitiva.

Se puede considerar el desarrollo económico desde la perspectiva de la adaptación social a nuevas funciones. Aquí conviene recordar algo de lo que significa todo cambio institucional. Pero antes hay que ver que una institución es un complejo o configuración ordenada de diversas funciones -- las requeridas para su persistencia y crecimiento -- que desde el punto de vista del individuo aparecen como diversos papeles que cumplir. Por eso el cambio de una institución consiste en una modificación en las funciones que la sostienen o en la forma de vinculación recíproca de esas funciones. Para el individuo cada papel social lleva consigo ciertos aspectos materiales y un nexo complejo, mas o menos amplio, de relaciones humanas, que no sólo se limitan a la necesaria distribución de derechos y deberes; y consecuentemente que todo cambio institucional significa para el individuo, alteraciones mayores o menores en los planos que se ha indicado.

El fenómeno de cambio inducido supone la aceleración del progreso económico en los países poco desarrollados. Ello implica en primer lugar, que ese proceso significa la aparición continua de funciones y papeles sociales mucho antes de que existan sus necesarios soportes individuales. Dicho de otra manera, la creación de los nuevos papeles sociales antecede las mas de las veces a la preparación ade -

cuada del número de personas capaces de cumplirlos. Pues bien, esa distancia temporal entre la creación de nuevos papeles y funciones y la formación de los individuos necesarios para llevarlos a cabo crea el primer tipo de estrangulamiento social, cuya gravedad mayor o menor depende de la complejidad inherente a cada función.

En segundo lugar resulta -- dadas las condiciones de la vida moderna -- que hoy no es posible abandonarse a la lenta superación espontánea de esos desniveles, como sin duda lo fué en otros momentos. Ocurre así ante todo, porque ya apenas queda status adscrito de importancia funcional fuera de la familia, pero también por la gravedad irreparable de los errores cometidos en las actividades técnicas de nuestra sociedad. En las precedentes de otro tipo era lo más socorrido, en apuros semejantes -- de importancia vital para su subsistencia --, echar mano del principio hereditario y colmar por adscripción los vacíos presentados. En la sociedad actual, regida por el principio de la adecuación funcional del saber y del actuar propio de cada tarea -- el rendimiento o mérito visto de la perspectiva del status --, ya no es utilizable sin peligro del anterior procedimiento, y sólo cabe intentar sobre la marcha el hallazgo de los medios de selección y formación que parezcan más convenientes. A la introducción del cambio económico debe acompañar la inducción paralela del necesario cambio social; dicho en otra forma, la programación ~~antropológica~~ del desarrollo económico debe contener el mínimo indispensable de programación sociológica requerido para prever y anular en lo posible las estrangulaciones de tipo social que amenazan detenerlo.

La adaptación exigida a una sociedad por la creación en ella de nuevas funciones, puede presentar estos casos :

a) una simple modernización de actividades ya existentes, en realidad no se trata de la formación de nuevos papeles o de actividades del todo desconocidas, sino de modificacio -

realidad no se trata de la formación de nuevos papeles o de actividades del todo desconocidas, sino de modificaciones en la manera de llevarlas a cabo, que en todo caso exigen del individuo un acomodo, es decir, la formación de nuevos hábitos y automatismos.

- b) Un cambio de actividades dentro de una misma línea. El paso de un artesano a obrero industrial dentro de la misma actividad — textil, cerámica, etc — ofrece el ejemplo típico. No sólo se trata en este caso de una readaptación en los medios técnicos de trabajo, sino, lo que es sociológicamente más importante, de un cambio de posición social que exige reajustes más amplios en otras esferas de la conducta.
- c) Una transferencia de ocupaciones, la adaptación social exigida en este caso es mucho más amplia que las anteriores, pues representa no sólo el traslado a un nuevo medio, sino la transformación total en las actividades materiales y en la naturaleza de las relaciones personales. El caso clásico es el de la transferencia de la mano de obra rural a otros tipos no agrícolas de ocupación.
- d) La creación de funciones y papeles antes no existentes, de actividades completamente nuevas, ello exige por lo tanto un esfuerzo máximo de adaptación social. Este es el caso que puede ofrecer los más grandes desniveles temporales si bien asimismo los más claramente determinables entre la creación de determinados papeles y funciones y la necesaria preparación de los individuos capaces de encarnar y cumplir tales papeles y funciones.

Dada la enorme variedad de las funciones necesarias para mantener una economía moderna, sólo cabe destacar como ejemplo, el de la formación de una clase empresaria moderna

en las principales ramas de la actividad económica, la preparación de una burocracia para que sea capaz de enfrentarse con las cuestiones de la economía contemporánea y con los rápidos cambios que se producen en la sociedad, la formación de una gran variedad de técnicos y especialistas en un nivel intermedio, indispensables en la actividad de todas las empresas, etc.

Hay sociedades que favorecen la aparición de grupos empresariales, innovadores e imitadores, en mayor proporción que otras.

Con Redlich se puede decir que debe reconocerse la posibilidad de que exista más de un método para el surgimiento de grupos de líderes de los negocios en los países subdesarrollados; cualquier intento de repetir el desarrollo occidental puede llevar al fracaso. Es un error creer que una causa dada producirá siempre y necesariamente idénticos efectos, especialmente en la vida social; hay que tener presente las diferentes estructuras institucionales y culturales.

El ser portador de papeles sociales es la condición del hombre, simultáneamente puede ser padre, esposo, profesional, empresario, etc. Estas posiciones sociales pueden ser también apreciadas como un conjunto de segmentos -- por ej. cada profesor tiene relaciones con alumnos, colegas, padres de sus discípulos, etc --. Pero aún así el conocimiento sobre tal persona no es acabado, si desea profundizarse en tal conocimiento habría que conocerse cómo son desempeñadas esas tareas. A cada posición social corresponde un conjunto de papeles sociales.

Dahrendorf dice que los papeles sociales son las exigencias que le plantea la sociedad al hombre como portador de un conjunto de posiciones sociales que se traducen en

a) ciertas pretensiones acerca de las formas de conducta y b) una serie de atributos o de formas de presentación c) y se ofrecen con pretensiones de coactividad y obligatoriedad; y frente a esta coacción el hombre puede estar conforme o en desacuerdo. El dispositivo de coacción social funciona siguiendo una serie de sanciones positivas o negativas, siendo las primeras más difíciles de captarse que las segundas.

Un análisis de los grupos de referencia permitiría ver quienes imponen las características y grado de obligatoriedad de los papeles sociales, y también apreciar la estructura normativa, casi objetiva, que es vigente en los grupos.

Por último se dirá que los modelos contemporáneos, que ofrece la empresa en los países más desarrollados, presentan diversas características cuyo conocimiento es indispensable. En esa tarea es necesario partir de una consideración de la empresa como institución social, al lado de otras instituciones y relacionarla estrechamente con ellas. En efecto, como toda institución, la empresa no es otra cosa que un conjunto de papeles sociales, cuyos portadores, motivados en una cierta dirección, gozan de un status social determinado. Este rápido esquema encierra, sin embargo, las cuestiones fundamentales: cuál es el papel social del empresario? Cuáles son sus principales tipos desde un punto de vista analítico? Cuáles las características internas de la empresa? Cuáles las actitudes dominantes frente a ella?

La función empresarial puede resumirse en tres corrientes: el empresario como coordinador y planificador, el empresario amante de la inseguridad y el riesgo, y el empresario como innovador. Según Lewis, las barreras sociales pueden provocar limitación en cuanto al uso de determinados recursos, discriminar respecto a las tareas que pueden desempeñar hombres y mujeres, aprobar determinadas prácticas agrí-

colas, etc. despertar una actitud recelosa hacia los extraños con los que se deben tener relaciones económicas en el mercado, restringir las disposiciones hacia los cambios de ocupaciones y tareas, etc.

Los distintos ramos de la actividad económica parecen haber ofrecido formas diferentes de empresarios : comercio, finanzas, especulación, industrias, agro, minería. En distintas épocas se llegaba a la cúspide más fácilmente por uno que por otro camino. De tal manera que si el elemento especulativo primó en el siglo XVIII; el industrial comenzó a dominar en el siglo XIX y aún brilla; el financiero se destacó entre 1890 y la primera guerra mundial; en algunos países los empresarios de la minería han primado sobre los dedicados a la agricultura y ganadería y ha ocurrido al revés en otros países.

Entre las tipologías de empresarios se puede citar a la de Bendix, este autor parte de las carreras empresariales, los caminos seguidos por las élites de los negocios y la industria, así :

- a) los herederos, sus pautas son fáciles de caracterizar : ha heredado una riqueza considerable a través de la cual controla una empresa.
- b) el propiamente empresario, porque comienzan sus propias firmas, a los que ascienden en una empresa llegando a su propiedad o cooproiedad, y también vale para los que ascienden debido a una educación especializada, para luego comenzar su propia firma.
- c) burócratas, que llegan a posiciones de ejecutivos, desde empleos técnicos.

Por lo que se refiere al desarrollo futuro de América Latina, Medina Echavarría dice que nadie duda de que la intensidad-- cualquiera que sea el grado de influjo que se -

bre él ejerza la acción empresaria -- dependerá sobre todo de que exista una capa empresaria capaz de cumplir con su misión histórica.

La función empresarial es fundamental en el proceso del desarrollo económico. Hagen citado por Higgins considera que en los grupos empresariales se presentan las siguientes características :

- a) Se trata de grupos de élites, dentro de los escalones más bajos de éstas, ya que los grupos dominantes no tienen tantos incentivos para lanzarse a la aventura;
- b) Esos grupos, en un momento dado, se vuelven vigorosos por la inseguridad de su posición ante la aceptación social.
- c) Finalmente dependerá de la existencia de estrangulamientos sociales en los canales de ascenso social, y de la posibilidad de que el éxito económico pueda permitir otras vías de ascenso.

Las actitudes diferenciales de los empresarios de países subdesarrollados y desarrollados, según dice Hayer parecen traducirse en una tendencia de parte de los empresarios de los países que emergen a invertir en joyas y metales preciosos, tierras rurales y a depositar en bancos del extranjero; una disposición a preferir invertir en empresas ajenas y no en las propias; una preferencia a la gran ganancia tomada de posiciones de monopolio, y con poco volumen de ventas mientras que los países más industrializados se basan en un margen escaso y un gran volumen de ventas; son exceptivos ante las perspectivas de bajar los costos o aumentar las ventas; prefieren las grandes ganancias para liquidar las empresas a los dos años o tres; y hay diferencias en los hábitos y en la composición de los bienes y servicios que consumen.

Al plantearse cuál es el tipo de actividad que ha de

desplegar el estado para la programación del desarrollo en el estricto sentido en/que ~~este~~ se entiende hoy, se tiene que dichas actividades se realizan a través de una burocracia. Se sabe la significación que ha tenido en el desarrollo del capitalismo la seguridad jurídica y la racionalización administrativa. En los últimos años el proceso de burocratización -- visto con alarma por algunos -- se generaliza y crece paralelamente en los ámbitos del estado y de la industria. En un terreno intermedio parece surgir un nuevo tipo de dirigente que une en sí caracteres de administrador y de empresario. Por último, algunos economistas consideran que en los países subdesarrollados la clásica acción innovadora del empresario sólo puede llegar por iniciativa de los gobiernos, aunque no desconocen las deficiencias de la burocracia de éstos. Qué es lo que cabe decir sobre esto, en general y con relación a países determinados ?. Cuál es la situación actual de las burocracias en los países latinoamericanos -- reclutamiento, organización y competencia, espíritu de sus relaciones con el público, etc--, y qué es lo que puede hacerse para robustecerlas en su papel de auxiliares indispensables del desarrollo económico ?.

Asimismo, desde la perspectiva de los intereses del desarrollo económico, entre otras cuestiones está el problema de las resistencias o de las disposiciones favorables que ofrece el estado social y cultural de la mano de obra en determinados países y regiones. Lo que se puede decir en relación con las actitudes y disposiciones de numerosas poblaciones primitivas o tradicionalmente campesinas.

La investigación concreta de la mano de obra, desde el punto de vista del desarrollo económico, debe buscar respuesta a estas cuestiones fundamentales : Cuál es su adaptación a la empresa y a los lugares de trabajo ?. Cuál es su adaptación a la técnica y a las exigencias materiales derivadas de ella ?. Cuál es su adaptación social ?. Los tres problemas

ción a la técnica y a las exigencias materiales derivadas de ella ?.Cuál es su adaptación social ?. Los tres problemas requieren, desde luego, métodos distintos de investigación y cabe discutir su importancia relativa, pero ninguno de ellos tiene cabal sentido sino se integra con los demás.

Si el desarrollo económico se muestra en un primer plano como una continua formación de papeles y funciones, de otra parte y en un nivel más complejo constituye asimismo una creación de nuevas formas de vida. Una ocupación no es nunca únicamente un modo de trabajo, sino también un peculiar estilo de vida individual. Dicho de otro modo, cuando se crean nuevos papeles y funciones en una sociedad se produce la formación de nuevas formas de vida, sin embargo su completa asimilación tiende a ser relativamente lenta. Se trata pues de un problema de ritmo en la adaptación, de retardos, adelantos y sincronizaciones.

Resumiendo y a modo de conclusiones de lo que se ha tratado en esta primera parte, se tiene :

- 1) El desarrollo económico y el desarrollo social no son sino caras del mismo fenómeno.
- 2) No hay un proceso uniforme de industrialización de tal manera que venga a realizarse en cualquier lugar del globo, repitiendo las características esenciales de la industrialización previamente ocurrida en otra región o país. La referencia que se haga a los países industrializados debe tomar en cuenta que han emergido nuevos tipos -- concretos y humanos -- o en otros términos que el modelo social de esos países ha desaparecido, con los cambios ocurridos en aspectos decisivos de la estructura social, tales como la separación entre la propiedad de la empresa y el control de la misma, las calificaciones requeridas de los trabajadores, así como en su propia estratificación interna; la aparición de la nueva clase media; la mayor movilidad social;

las nivelaciones aportadas por la educación y los derechos políticos y sociales, y la institucionalización de las contraposiciones clasistas.

- 3) La estructura social es un complejo de instituciones que no pueden alterarse sin modificaciones paralelas y mas o menos profundas en todas ellas. Los factores de cambio en una institución sólo pueden operar con éxito completo si los demás componentes de la estructura social se modifican en una dirección paralela.
- 4) El desarrollo económico puede considerarse desde la perspectiva de la adaptación social a nuevas funciones, como creación de nuevas formas de vida y como la formación en la sociedad de una nueva estratificación social.
- 5) El cambio inducido que supone la aceleración del progreso económico, significa la aparición continua de funciones y papeles sociales mucho antes de que existan sus necesarios soportes individuales necesarios para llevarlos a cabo, surgiendo así uno de los tipos más corrientes de estrangulamiento social. Por eso la programación del desarrollo económico debe contener el mínimo indispensable de programación sociológica para prever y anular en lo posible las estrangulaciones de tipo social que amenazan de tenerlo.
- 6) La adaptación exigida a una sociedad por la creación en ella de nuevas funciones, puede presentar los siguientes casos : a) una simple modernización de actividades ya existentes b) un cambio de actividades dentro de una misma línea c) una transferencia de ocupaciones; y d) la creación de funciones y papeles antes no existentes.
- 7) La creación de funciones y papeles antes no existentes, de actividades completamente nuevas, plantean un máximo de esfuerzo de adaptación social.

8) Entre las funciones necesarias para mantener una economía moderna hay que destacar la formación de una clase empresarial moderna en las principales ramas de la actividad económica, la preparación de una burocracia, la formación de una variedad de técnicos y especialistas en un nivel intermedio teniendo en cuenta las actitudes y disposiciones de la mano de obra de las poblaciones tradicionalmente campesinas.

9) Considerada la empresa como una institución social, ella no viene a ser sino un conjunto de papeles sociales, cuyos portadores gozan de un status social determinado. Cabe pues el estudio de una tipología de los empresarios, de las características de los grupos empresarios y de las actitudes diferenciales de los empresarios de países subdesarrollados con respecto a los tipos existentes en los países industrializados. La función empresarial es fundamental en el proceso del desarrollo económico.

PARTE II

Como ya se ha dicho, el desarrollo económico no es mas que un fenómeno de cambio social. Y las interrogantes esenciales que han de formularse frente a todo fenómeno de cambio social pueden consistir en ver qué es lo que cambia, cómo cambia, en qué dirección lo hace, con qué ritmo; y cual es su desarrollo causal. Cuando se trata de países en desarrollo económico, qué es lo que cambia en definitiva? Cuál es la naturaleza de esa mudanza?

A pesar de todas las reservas, la tipología analítica de la estructura social constituye el intento más considerable y prometedor de la teoría sociológica de nuestros días. Su aplicación a los problemas que plantea el desarrollo económico aclara significativamente sus bases fundamentales. Cabe aprovecharla al menos en sus formas más logradas como una buena hipótesis de trabajo. En este sentido cabe preguntarse, a qué tipo de estructura pertenecen los países latinoamericanos?

Lo que cambia cuando se habla de desarrollo económico es una estructura social en su totalidad, a lo largo de una línea demarcable entre dos momentos precisos. No se puede hablar vagamente de sociedades en desarrollo. Se impone, al contrario, partir de un conocimiento tan cercano como sea posible de su estructura social, que es lo que cambia propiamente

en su conjunto. El supuesto de ese conocimiento es una tipología de las estructuras sociales. Racionalidad, universalidad o particularismo, carácter difuso o específico de una relación, etc. son los términos que, en las tipologías analíticas de nuestros días, denotan los elementos últimos y decisivos de una estructura social, de cuya existencia o inexistencia depende la posibilidad de determinadas realizaciones concretas. Es ver porqué se ofrecen en una sociedad formas reiteradas de conducta racional que sólo con dificultad se dan en otras. Es ver porqué las instituciones de un país -- políticas o económicas -- funcionan atentas a lo que sólo es una exigencia objetiva, al paso que en otras, al contrario, acogen toda suerte de elementos perturbadores desde este punto de vista, etc.

La primera estructura concreta es la de la estratificación social. Las diferencias en la conducta humana determinadas por los engranajes de la estratificación se estudian desde los mas diversos ángulos, pues lo mismo pueden afectar a la fertilidad que a la actividad política, a la estabilidad de la familia que a las peculiaridades de la moda, a la religiosidad que a la incidencia de la neurosis. Desde el punto de vista de la economía, se sabe bien que su progreso guarda relación muy estrecha con las estimaciones subyacentes en un sistema de status y con las peculiaridades de movimiento -- ascenso y descenso -- que dentro de él se ofrezcan. Para las finalidades de una política de desarrollo económico importa tener en cuenta las modalidades de la estratificación social del país en que actúe, pues sus efectos serán muy distintos según sea su estructura, su movilidad y los niveles de aspiración que fomente y permita. La economía moderna no sólo exige un mínimo de apertura y movilidad general

en su sistema de estratificación, sino movilidad específica dentro de sus diversos grupos --empresarios, profesionales, mano de obra--, y la existencia de las formas de prestigio y de los niveles de aspiración adecuados.

El desarrollo económico trae aparejado algo más que los cambios en el comportamiento social que la acompañan, porque supone a la postre una transformación total de las formas de vida. Una manera rigurosa y empírica de enfrentarse con el tema podría ser la de un estudio pormenorizado de los cambios en la estructura de las ocupaciones que trae consigo por necesidad todo desarrollo económico. Pero ese estudio podría dar la impresión de que siempre se trata en las transformaciones de las formas de vida de simples resultados o productos de un determinado proceso económico social, cuando cabalmente para ponerlo en marcha lo que se requiere es que estén ya ahí algunas de esas transformaciones.

El examen de la estructura del empleo y de las ocupaciones desde un punto de vista sociológico permite perfilar entre otros aspectos sociales del desarrollo económico el relativo a la consideración que puede hacerse del desarrollo económico como la formación en la sociedad de una nueva estratificación social.

Si el desarrollo económico supone la formación continuada de papeles y funciones antes inexistentes y la creación de las nuevas formas de vida en que se integran, el resultado de esos procesos, considerada la sociedad en su conjunto, es una distinta ordenación de sus capas sociales. Todo desarrollo económico llega por eso consigo, quíerese o no, una nueva estratificación social.

El estudio comparativo de las estructuras de ocupación de los países en distintas fases de desarrollo económico,

muestra con respecto a los menos desarrollados un fenómeno fundamental que tiene una doble cara : primero, que en ellos la estratificación social tiende a no estar integrada económicamente en un plano nacional; y segundo, que falta por completo -- o sólo se encuentra en sus comienzos -- la capa social que es hoy decisiva en los grandes países industriales, la denominada nueva clase media, caracterizada por su diversidad funcional, por su dependencia de los ingresos de una ocupación, y por la naturaleza de su trabajo, referido a símbolos o a la coordinación de las actividades de otros hombres.

Lo característico de la estratificación de los países poco desarrollados es su estado de transición entre lo que ocurre en los países más avanzados y lo que ocurre en las sociedades tradicionales y primitivas.

En las sociedades históricas y primitivas la estratificación presenta un aspecto homogéneo, cualquiera que sea el factor formador predominante. Puede ser la sangre y las vinculaciones familiares o de parentesco que determina, o la tierra con sus relaciones fundamentales de propiedad y vecindad, o el status adscrito a las principales profesiones. Frente al carácter uniforme de los criterios de estratificación de los países más avanzados, la situación de los países en proceso de desarrollo se caracteriza por la naturaleza heterogénea y sumamente compleja de la estratificación. Es decir, numerosos residuos de estratificación tradicionales y primitivos vienen a incrustarse, a manera de islotes, entre las nuevas formas que van surgiendo por las exigencias de la vida moderna, sin que entre ellas exista integración alguna. Además que las complicaciones de esta situación varían con la distinta fase de desarrollo en que unos y otros países se encuentren. Pero puede decirse por

lo general que en los países poco desarrollados coexisten tres sistemas paralelos de estratificación social : a) las viejas formas residuales, ~~xx xi~~ que en los países de América Latina pueden ser primitivas o producto del período colonial; b) las formas intermedias de origen reciente, condenadas a desaparecer en las condiciones de la vida moderna, y c) las nuevas formas emergentes, ya a tono con esas condiciones.

La existencia de esa mezcla crea en los países poco desarrollados un típico estrangulamiento social adverso de diversas maneras al desarrollo económico y que sólo se resuelve lentamente por obra del progreso técnico y cultural. Su dirección apunta siempre a una mayor simplificación, pues la ~~estratificación~~ estratificación en los países más avanzados se caracteriza cabalmente por su más simple estructura. Tan simple que puede describirse con un solo criterio : el de la distribución del ingreso. Hay que recordar que la sociedad moderna se integra de este modo : primero, por la formación de un mercado de bienes y servicios de amplitud nacional, que estimula la formación de un sistema común de preferencias y gustos; segundo, por la formación de un mercado de trabajo, en el caso límite así mismo nacional, en virtud de una intensa movilidad de mano de obra; y tercero, por la formación de una estratificación de acuerdo con los ingresos y el nivel de vida que lleven consigo las distintas ocupaciones.

Cuando la moderna estructura social alcanza su plena integración funcional mantiene en lo sucesivo estrecha relación con la estructura del desarrollo económico. Pero mientras no se logre ese momento y perduren residuos anacrónicos, la estructura social opone graves obstáculos a la rapidez de ese desarrollo. Una falsa estructura produce un círculo vicioso de condiciones negativas para el progreso

económico, que persisten muchas veces a pesar de que al mismo tiempo se den condiciones naturales favorables.

Si los cambios debidos al desarrollo económico varían con los específicos sistemas de estratificación vigentes en determinadas sociedades, habría que ver cuáles son las relaciones diferenciales de un estrato, clase o estamento con respecto al consumo, al ahorro, a la inversión, a la aceptación de innovaciones, al papel que un determinado sector tenga en el desarrollo económico, facilitándolo o dificultándolo; y en fin en relación al costo de tal desarrollo y el sector o los sectores de la población que deben pagarlo.

Con Costa Pinto se puede reiterar lo anterior, en términos de que en los países insuficientemente desarrollados las relaciones sociales tienen muchos elementos de carácter estamental y conservador que han impedido un proceso de racionalización más rápido. Y el predominio de lo estamental parece que tiene relación con una mayor resistencia a las innovaciones. Hay una lenta desaparición de los residuos estamentales al mismo tiempo que una lenta aparición de una estructura de clase; es por eso que se puede distinguir por ejemplo entre una clase media tradicional y una nueva clase media, que aunque de orígenes históricos semejantes se diferencian por el predominio de un cierto tipo de estructura, estamental o clasista, de ahí que hasta se pueda hablar de los residuos estamentales en la mentalidad de la clase media.

En otros términos, se puede contraponer al género de vida estamental de la sociedad rural el clasista de la sociedad industrial. Por lo demás, la incrustación de lo estamental en la estructura clasista plantea problemas específicos.

Por principio el desarrollo económico exige e implica

la movilidad social. El proceso de movilidad social no solamente tiene la función de distribuir nuevos individuos en las posiciones ya existentes, sino que también tiene la función de colocar a los individuos en nuevas posiciones, las cuales surgen como un producto del reciente proceso de desarrollo económico y social. En otras palabras, la movilidad social consiste no solamente en el paso de nuevos individuos por viejas posiciones, sino también en el surgimiento de nuevas posiciones para las cuales hay que reclutar y entrenar a los individuos. Tal proceso funciona por lo tanto como un reajuste de la sociedad a las nuevas necesidades creadas por las transformaciones de su economía. Ese ajuste envuelve profundas alteraciones en todo el sistema institucional y en todo el sistema de valores, y conduce a una progresiva secularización de la vida social, generándose muchas veces situaciones de tensión y crisis en virtud de los rápidos cambios que ocurren.

La movilidad social en sociedades que están pasando por un proceso reciente y acelerado de desarrollo económico presenta simultáneamente y de manera un tanto confusa dos aspectos que en sociedades más estables y avanzadas pueden ocurrir y muchas veces ocurren independientemente: uno es relativo a la transformación del propio sistema de estratificación, y el otro se refiere a la movilidad social o cambio de las posiciones individuales dentro de la jerarquía de la estratificación. En otras palabras, en sociedades en desarrollo económico reciente la movilidad social tiene lugar dentro de un sistema de estratificación cuyas bases están también cambiando. Así pues el perfil de la estratificación social de sociedades en rápido proceso de desarrollo económico se caracteriza porque muestra la coexistencia en todos los sectores de la vida social de dos patrones y dos estilos

de organización social : el nuevo y el tradicional, estando el primero formado por las clases emergentes y el segundo por las clases residuales. Es por esta dualidad que se encuentra dentro de los diferentes estratos a grupos con la misma posición en la pirámide social pero con perspectivas diferentes. En las clases superiores de estas sociedades puede verse el declinamiento del poder y del prestigio de los grandes terratenientes, de aquéllos que tenían las posiciones dominantes y que como grandes propietarios formaban la clase más alta de la sociedad tradicional basada sobre una economía agrario-comercial.

Se puede hablar también de una marginalidad estructural que resulta de la coexistencia de dos sociedades dentro de la sociedad más grande, lo que bifurca a toda la estructura social mientras la transición de un patrón a otro no sea completa. Tal marginalidad estructural ayuda a explicar la ambivalencia que es una característica dominante de la estructura y de los cambios de estructura en sociedades en rápido y creciente desarrollo económico. El resultado de esta transición es la coexistencia de dos escalas de prestigio de las posiciones sociales : la tradicional y la nueva, correspondiendo a dos patrones de organización económica y social, a dos sistemas de circulación social que coexisten y seguirán coexistiendo mientras dure la transición histórica. Entretanto hay dos aspectos estructurales que son coexistentes pero no coetáneos, y que se oponen mutuamente. Se trata pues de una estructura social en proceso de cambio, donde el antiguo patrón subsiste aún pero no prevalece y el nuevo patrón ha emergido pero no domina.

Aunque no se podría afirmar a priori que el desarrollo económico, fenómeno de cambio, sea el efecto del conflicto de

clases, ni que haya una clase específica que provoque tal desarrollo económico, sin embargo hay que contar con la posible reacción que adoptarán frente a él.

Se ha visto que el estudio de cambio estructural supone, por necesidad lógica, el concepto de estructura. Exhibir la estructura de un objeto es mencionar sus partes y la forma en que ellas se interrelacionan. Pero tal estructura persistirá sólo en la medida en que la disposición de esas partes y sus interrelaciones mantengan una cierta estabilidad. Pero la estructura social no es más que una construcción hipotética necesaria. Parsons dice que la estructura no se refiere a una estabilidad ontológica de los fenómenos, sino solamente a una estabilidad relativa, a uniformidades suficientemente estables en cuanto a los resultados de los procesos subyacentes, de manera que su constancia, dentro de ciertos límites, sea una suposición pragmática, susceptible de ser utilizada.

La estructura en sí misma no es algo estático. Las partes que la componen están interrelacionadas dinámicamente. Es decir, la estructura "funciona", cumple ciertos procesos internos. Pero aquí no acaba el análisis de la dinámica de la estructura social, pues el estudio del cambio estructural intenta como dice Dahrendorf encontrar variables no subordinadas a la categoría de estructura, sino más bien aquellas que funcionan como fuerzas o factores que tienden a cambiarla. Hay que suponer entonces que hay elementos estructurales tendientes al mantenimiento de la estructura, otros tendientes al cambio de la misma, siendo el cambio posiblemente la resultante del choque de ambas fuerzas. De aquellos algunos serán endógenos o internos y otros exógenos o externos. Los primeros son factores generados por la misma

estructura, son elementos suyos, funcionan dentro de ella. Los segundos tienen su génesis en el exterior de la misma.

Pues bien, las clases sociales son elementos endógenos que se oponen al cambio, o factores endógenos que lo propulsan y entran en conflicto por razón del mismo. No debe olvidarse que no en todo cambio estructural participan las clases y que el conflicto entre ellas es una de las tantas formas de conflicto social. Por lo menos, no puede sentarse como postulado ni la omnipresencia ni la significación del conflicto manifiesto. Ambas circunstancias sólo son demostrables por la investigación empírica.

Si se parte del principio que ninguna sociedad utiliza al máximo los factores de producción de que dispone, con mayor razón se puede afirmar que una de las causas del subdesarrollo consiste en una inadecuada disposición de factores, que tiene por efecto, una explotación deficiente de los recursos naturales con que se cuenta. Pero esta explotación inadecuada de la riqueza en las sociedades subdesarrolladas, no significa que no haya en ellas una clase alta que goce de niveles de vida parecidos a los de las clases altas de los países más desarrollados. Al contrario, parece que cuanto más se desciende en la escala de subdesarrollo, es más posible hablar de una clase alta poco numerosa que goza de todos los privilegios, un estrato medio en condiciones vitales muy precarias y una clase baja en situación de mera subsistencia. Esta formulación empírica podría orientar la construcción de una tipología de los países subdesarrollados construida desde tal perspectiva.

Con Hoxelitz se puede distinguir dos tipos ideales de desarrollo económico: el autónomo y el inducido. El patrón ideal de desarrollo económico autónomo es aquel en que todas las decisiones que afectan al crecimiento económico se hacen por quienes no ocupan posiciones políticas. Este ideal se

realizaría en un estado enteramente liberal. En el otro extremo está el sistema social en el que las decisiones económicas están enteramente determinadas por una agencia central. Todo desarrollo económico en tal sistema sería estrictamente inducido, es decir, previsto y planeado por una autoridad central.

Se ha demostrado como la tasa de crecimiento del desarrollo económico es mucho más alta en las sociedades que han acudido a un desarrollo inducido. Si se considera a la sociedad en su totalidad ella se presenta como un conjunto de estratos superpuestos, en el que los individuos que pertenecen a las más altas posiciones gozan de mayores privilegios. La clase alta recibirá, en proporción, una mayor parte del ingreso nacional. En consecuencia es de prever que estará interesada en mantener el status quo que consagra la disposición estructural que hace posible esa situación. Pero además, como lo dice Max Weber que ninguna dominación se contenta voluntariamente con tener como probabilidades de su persistencia motivos puramente materiales, afectivos, o racionales con arreglo a valores. Antes bien todas procuran despertar y fomentar la creencia en su legitimidad.

Lo anterior plantea una serie de temas que pueden constatarse como el referente a ver si las clases altas de los países subdesarrollados controlan el estado, y siendo así es de esperarse que no acepten muy fácilmente el adecuar el proceso económico, según las prescripciones del "modelo del economista" cuando ello perjudique los "objetos de intereses" (Parsons) que apoyan su posición. Y hasta se puede prever que no estarán interesados en el desarrollo económico.

Una investigación tendría que estudiar los grupos de interés representados directa o indirectamente en los organismos ejecutivos y parlamentarios de los estados de

las sociedades subdesarrolladas; y preguntarse : A qué clases sociales pertenecen ? . Cómo participan en una campaña pre-eleitoral ? . Cómo controlan a sus representantes después de la elección ? . Cuál es el dominio que ejercen sobre los medios de comunicación de masa ? . Un "análisis de contenido" de la prensa, cuando se debate un asunto que tiene que ver con el desarrollo económico, sería muy revelador. Habría que investigar el grado de difusión e influencia de sus medios de comunicación de masa. Por lo demás, su poder económico les resultaría ampliamente propicio para dominar esos medios, que quizá resulten ser de la mayor utilidad para ganar una elección o para influir en una decisión parlamentaria.

Por dentro de estos grupos de intereses pueden existir diferencias, según la especie de bienes, como lo dice Max Weber, susceptibles de producir ganancias o según los productos que puedan ofrecer en el mercado.

Posiblemente en el sector superior de la pirámide social se puede esperar algún desajuste entre el nivel de prestigio y el poder económico. Tal desajuste lo llevó a Warner a modificar su hipótesis inicial que consideraba como variable independiente al factor económico. Lo que catalogó como clase alta tenía menos poder económico que la clase alta baja y gozaba, no obstante, de mayor prestigio. Es decir que la mera adquisición de poder económico no califica para entrar al momento en esos círculos, pues aparentemente esas viejas familias no basan su prestigio en el dinero. Por eso el advenedizo, que aún muestra ese origen externo del prestigio, pone en peligro aquella pretensión. Por otra parte, si su poder económico es mayor, o está en vías de serlo, le haría ipso facto acreedor a un

mayor prestigio social. De ahí que no se le permita su ingreso inmediato. Pero Max Weber que miró el problema en perspectiva histórica sabía que los descendientes de los advenedizos habrían de ser admitidos, habiendo sido educados ya en las convenciones de clase. A la larga el factor económico iría a imponerse. Al respecto Merton expresa que al acentuar los grados de estima o prestigio como el quid de la estructura de clase, Warner y Lunt parecen haber desechado la interpretación económica general que originalmente sostenían. Si intentan sólo afirmar que el ingreso, la riqueza y la ocupación presentes son insuficientes para asignar a todos los miembros de la comunidad su correcta posición en la jerarquía de prestigio, su prueba es adecuada. Pero esta es una concepción peligrosamente estrecha de la interpretación económica. Desafortunadamente, el volumen no incluye case studies de familias, que, durante un periodo de generaciones no han tenido que convalidar, mediante criterios económicos, su pretensión de status alto alto, criterio que debe servir como medio de mantener los atributos de conducta de aquella condición. Si hubieran sido tomadas en cuenta las dimensiones históricas, el dilema inicial de una interpretación económica general o de una interpretación cultural se habría percibido como un falso problema.

De tal manera que los momentáneos desniveles de prestigio que puedan encontrarse, no impide que a esos sectores se les considere como partes integrantes de la clase alta.

En las sociedades subdesarrolladas podría esperarse oposición entre los grupos de interés del sector de la clase alta que deriva sus ingresos de la actividad agrícola y el sector que los deriva de la actividad industrial. Un análisis electoral, o el contenido de programas de partidos políticos, de intervenciones parlamentarias o en general de

todo material simbólico pertinente, podrían demostrar la oposición del sector agrario a toda reforma que disminuya su posición. Por el contrario, esa reforma no sólo puede no encontrar oposición sino quizá apoyo de parte del sector industrial. Lo mismo puede esperarse frente a cualquier política fiscal que pueda surtir los mismos efectos.

Sobre este conflicto entre los sectores de la clase alta se puede decir con Selznick lo que para otro contexto ha manifestado, que cada bando intenta defender su punto de vista apelando a las metas que el grupo como un todo profesa. Hay una tendencia, por parte de cada uno, a no discutir el asunto sobre la base de los motivos auténticos que los impulsan, ya sea ~~xxx~~ en defensa de su propio punto de vista o para criticar a sus oponentes. Acuerdan por lo tanto un pacto de silencio en torno a tales aspectos, manteniendo la discusión en el nivel de los principios generales, mientras libran una lucha furiosa en la zona umbrosa de las maniobras informales.

En suma, esos sectores pueden entrar en oposición en tanto que sectores de la clase alta, pero que actuarán coaligados en tanto que clase alta opuesta a las pretensiones de la clase baja. La experiencia muestra que cuando el orden existente como tal se pone en peligro, la mayor parte de los subgrupos abandonan sus diferencias en favor de una meta común que mantenga el status quo. Es la opinión de Dahrendorf.

Como se dice antes, la sociedad ~~xx~~ se presenta como un conjunto de capas superpuestas donde las superiores gozan de la mayor parte o de la totalidad de los privilegios. Se puede suponer que el ~~xxx~~ contraste sea más intenso en los países subdesarrollados. También se ha dicho antes que el estado está controlado por las clases altas las que en de -

fensa de sus intereses creados lo utilizan en su provecho. Y hay la posibilidad de que ocurra que el "modelo" que el economista construye para promover el desarrollo económico, precise la modificación de ese estado de cosas y que, por lo tanto, resulte inaplicable por causa del referido control. Pero además se ha dicho con Max Weber, que toda dominación procura despertar y fomentar la creencia en su legitimidad. Para lo cual es preciso que recurra a una ideología que sancione el status quo existente. Con lo cual se consolida el dominio y puede perturbar el proceso de cambio. Puede proponerse con Melvin Tumin la siguiente hipótesis: Los sistemas de estratificación conceden a la ~~alta~~ clase alta el poder político necesario para procurar la aceptación y el dominio de una ideología que racionaliza el status quo, y lo hace aparecer como lógico, natural y moralmente correcto. Por tal motivo, los sistemas de estratificación social ejercen una función esencialmente conservadora.

Habría que examinar qué ideologías políticas y religiosas cumplen ese propósito. En tal dirección podría estudiarse cómo el concepto de democracia es interpretado por quienes están interesados en el orden existente. Habría asimismo que analizar factores que les resultan propicios -- ignorancia, aislamiento social, dominio de medios de comunicación de masa o de las instituciones educativas -- para hacer imperar su interpretación aún dentro de aquellos grupos a los que podría interesarles otra. No sería difícil encontrar mediante un análisis de contenido de discursos parlamentarios, plataformas de partidos políticos, y en general de todo material simbólico de este tipo, que todo intento de centralizar la regulación de la economía, por muy necesaria

que esto fuera para el desarrollo económico, se califica de antidemocrático. El ataque a los privilegios de la clase alta puede terminar por percibirse como ataque al sistema mismo, y encontrar la oposición de aquellos a quienes el sistema no concede ningún privilegio. Así que como no sea que se permita la difusión de una contraideología que capte el apoyo de la clase baja, ésta puede oponerse a una programación económica que prescriba la centralización de la regulación de la economía -- o de algunos de sus sectores -- con miras al desarrollo económico.

Lo que se ha venido exponiendo está limitado por algunas circunstancias, y es que se refiere a los casos en que existe discrepancia entre la posición económica y el nivel de prestigio. En tal sentido se puede citar estas hipótesis :

- 1) Una posición económica más alta que el nivel de prestigio de que se goza, puede conducir a aceptar una ideología contraria al orden vigente, siempre y cuando se limiten en exceso las esperanzas de ascender al nivel de prestigio adecuado.
- 2) Por el contrario, las posibilidades y esperanzas de alcanzar el nivel de prestigio que corresponde a la posición económica, puede conducir a las ideologías más conservadoras. Es el caso del nuevo rico que sabe que él o sus ~~sucesores~~ sucesores alcanzarán el nivel deseado.
- 3) Los estratos que ostentan los niveles de prestigio más altos pueden aceptar ideologías un tanto radicales cuando sienten amenazada su posición por estratos de niveles de prestigio más bajos, pero más fuertes económicamente. Puede ser el caso de una vieja nobleza que se siente decaer al impacto de nuevas circunstancias económicas.
- 4) Es posible que estos estratos discrepantes de la clase

alta se fusionen frente al peligro de un cambio total del estado de cosas.

Otra de las circunstancias que limita lo que se ha venido exponiendo consiste en que la adaptación racional a la situación es un componente fundamental de la conducta social humana, tal como lo dice Parsons. De tal manera que de ser así, las clases altas pueden percibir la necesidad del desarrollo económico, y en consecuencia impulsarlo, como medio de evitar el conflicto violento, susceptible de manifestarse por la existencia de capas sociales oprimidas.

Además esa capacidad de adaptación racional puede inducir a aceptar la concepción de que la igualdad que la democracia predica necesita condiciones objetivas que sólo pueden darse con el desarrollo económico y con la disminución de las diferencias de clases, en la medida que esto sea posible. Lo dicho supondría que el derecho de democratización (K. Mannheim) y la difusión de ~~estas~~ ideas socialistas o cuasi socialistas conduzca a los grupos dirigentes a poner en duda la legitimidad del orden existente. Este es el fenómeno que Gino Germani comenta de la siguiente manera: La carencia de legitimidad puede afectar en los países subdesarrollados, no solamente a las clases populares sino también a los grupos dirigentes. Se presenta así una situación radicalmente distinta de la que se daba en las naciones hoy avanzadas, en las primeras etapas de su desarrollo. La extraordinaria canalización de fuerza que se requirió en los comienzos del proceso sólo fue posible en virtud de una minoría absolutamente segura de su legitimidad como dirigente y de la validez de su tarea, con una masa que pese a los movimientos de protestas no cuestionaba todavía esa legitimidad y esa tarea. De este modo podrían justificarse implícitamente los ingentes sacrificios

humanos requeridos por el desarrollo. Este, por otra parte, tuvo lugar con un ritmo incomparablemente más lento del que está adquiriendo en la actualidad.

De ser cierto lo anterior podría indicar que las circunstancias históricas en que los países atrasados tienen que desarrollarse exige nuevas formas de desarrollo. Sobre todo se agrega a lo anterior que en vez de la actitud ascética frente al consumo, típica de las clases altas de las sociedades avanzadas, en otras épocas, existen en las capas altas de las sociedades atrasadas, actitudes de consumo propias de una economía desarrollada con un aparato de producción subdesarrollado.

Sobre esta actitud ante el consumo, resulta bastante evidente, que el rico de los países subdesarrollados está muy lejos del asceta puritano que describió Max Weber. Pero es sobre aquella asincronía ideológica que refiere Gino Germani en el texto citado, sobre la que habría que acentuar una tal investigación. La pregunta central sería: ¿Cuál es el grado de convencimiento de los empresarios de los países subdesarrollados, y en general que sus clases altas, tienen sobre la legitimidad del orden vigente? Y en las clases bajas: ¿Cuál es el estado de esta creencia?

Se tratará de analizar ahora los efectos de la empresa extranjera en los países subdesarrollados donde opera, sobre todo en términos de ver hasta que punto tal circunstancia consolida y fortalece un capitalismo comercial, a la vez que retrasa o evita su transformación en un capitalismo industrial. En primer lugar puede haber un sector de comerciantes que surge y se expande al amparo del capital extranjero. Por una parte puede actuar como intermediario entre los pequeños productores nacionales y los representan -

tes de los intereses extranjeros. Por otra parte, su actividad puede orientarse hacia el abastecimiento de materias primas locales o de víveres para las firmas extranjeras y sus cuadros burocráticos. De esta manera pueden amasar considerables fortunas e ingresar a la clase alta de los países subdesarrollados. A este sector de comerciantes le interesa la consolidación de la empresa extranjera. A la empresa extranjera le interesa el éxito de ese sector comercial que puede usar su considerable influencia para fortificar y perpetuar el status quo.

En segundo lugar, podrían encontrarse los monopolios industriales nacionales, cuyos intereses se vinculan a los de los sectores arriba citados. No encuentran que los comerciantes abastecedores de las empresas extranjeras sean competidores y no se sienten amenazados por una industria que se orienta hacia el exterior. Ellos también son fieles defensores del orden establecido.

En tercer lugar, el sector terrateniente puede verse favorecido por la empresa extranjera. Esta, o es una buen cliente de los productos de sus haciendas o, en muchos casos aumenta el valor de la tierra.

Indudablemente, de ser esto así, tal amalgama de intereses puede perturbar el desarrollo económico, como sea que este se quiera: inducido o autónomo.

Entonces la pregunta de una tal investigación sería: Cuáles son los países subdesarrollados en que los intereses económicos ofrecen una tal constelación?

Por definición, las clases sociales suponen el conflicto. Es previsible que, dada la intervención de ciertos factores, se manifieste la acción de la clase baja tendien-

te a modificar las condiciones de la estructura social a las que debe su situación. Existe, pues un continuum que va desde el conflicto latente que la sola existencia de las clases supone hasta el conflicto manifiesto cuya intensidad y violencia dependen de la presencia o ausencia de circunstancias variables.

Y, esta actitud conflictiva de la clase baja qué papel juega frente al desarrollo económico ?. Antes se dirá que hay algunas circunstancias que parecen exigir a las sociedades subdesarrolladas el control del conflicto de manera distinta a como lo controlaron las sociedades que se desarrollaron en otra época. Este control es necesario cualquiera que sea la forma por la cual quiera llevarse a cabo el desarrollo económico. En efecto éste puede realizarse a partir de un cambio del sistema o a partir de cambios dentro del sistema, no obstante siempre será preciso canalizar los esfuerzos que el desarrollo económico exige. Por necesidad, por motivación, por manipulación, por creencia en la legitimidad del estado de cosas existente, o por todos estos factores juntos la clase trabajadora tiene que cumplir sus papeles sociales con el esfuerzo, y dentro del mínimo de estabilidad que aquel proceso demanda. De lo contrario el desarrollo económico no puede llevarse a cabo.

Existe la posibilidad que en las sociedades subdesarrolladas de hoy, contrario a lo que sucedió a las sociedades que se industrializaron en otras épocas, existen algunos factores que propicien el descontento u obstaculicen la colaboración de la clase baja.

Primero, se ha de partir de la proposición de que la mera frustración implicada en el hecho de pertenecer a la clase baja no basta para que el individuo se rebele en contra del orden vigente. Sobre todo si se acepta la hipótesis planteada por Merton y Kitt, de que tanto los niveles de aspiración como los sentimientos de privación están en relación con

da por Merton y Kitt, de que tanto los niveles de aspiración como los sentimientos de privación están en relación con las expectativas institucionalizadas y se establecen por comparación. Es esto lo que hace que el grado de insatisfacción con el estado de cosas sea a menudo menor en los estratos sociales severamente oprimidos de un sistema más flexible, que gozan de una condición aparentemente mejor. El hecho es que ese letargo de los estratos oprimidos puede perturbarse al impacto del proceso de desarrollo económico. Los niveles de aspiración que se adquieren en - entonces corresponden muy de cerca a los que corresponden a las sociedades industrializadas. En esta situación de transición, los medios de comunicación de masa han traído el paso de economías de abundancia a las economías de subsistencia. Este es uno de los efectos de lo que Gino Germani ha denominado la "asincronía geográfica" del desarrollo económico.

Segundo, en cuanto a la ideología que legitima el sistema y a los motivos que impulsa a cumplir con regularidad y eficiencia los papeles sociales que la economía requiere, ello plantea de nuevo un problema de asincronía. El hecho es que el desarrollo económico de los países industrializados se hizo a base de sacrificios ingentes de la clase trabajadora. La expropiación y el trabajo forzado, las jornadas de trabajo ilimitadas, el trabajo de mujeres y niños, etc. son lugares comunes en la historia económica de las sociedades. Así se tiene que la clase baja, si no aceptaba, por lo menos soportaba pasivamente esa situación. Es verdad dice Gino Germani, que en esta época se firman todos los grandes movimientos de protesta social, y surgen ideologías que van a amenazar seriamente la legitimidad del orden existente,

pero la gran mayoría de los individuos permanecen en general ajenos a estos movimientos, tal mayoría pertenece todavía en lo relativo a este problema y en todos los aspectos de su vida, excepto en su función económica, a la sociedad tradicional. El panorama que hoy se ofrece es distinto. El proceso de democratización general, interpretado a la luz de ideologías que ponen en duda el sistema capitalista, ha alcanzado a las clases trabajadoras, que probablemente no harán el desarrollo económico como las otras lo hicieron en otras épocas.

Se plantea entonces el problema de cómo controlar o canalizar el descontento producido por esas circunstancias o por cualesquiera otras. Otras sociedades contaron con factores que operaron como válvulas de escape que facilitaron ese control. Descuéntase por de pronto que la creencia en la legitimidad era un control fundamental. Si tal creencia no existe, a su falta se une la existencia de un estímulo al descontento.

Sobre el impacto de las fuentes de riqueza y de la tecnología sobre la producción y sobre la formación de necesidades, se tiene que la accesibilidad, la calidad y la ubicación de las riquezas naturales en relación con un cierto nivel tecnológico, son circunstancias que determinan la posición de una economía con respecto a las otras. Pero ese nivel también es relativo en cada situación histórica. La asimetría tecnológica pone en desventaja a aquella sociedad que aunque bien dotada con recursos naturales, no cuenta con las técnicas más avanzadas, que otorgan ventaja competitiva a las que las poseen. El comercio internacional transmite los efectos de ese avance, en cuanto a disminución de costos respecta, donde quiera que los bienes y

servicios se vendan en mercados organizados.

Por último, se puede afirmar que para salvar la distancia existente entre dos niveles de desarrollo, ha de recurrirse a la tecnología vigente en las sociedades más avanzadas.

En las circunstancias actuales el nivel tecnológico exige un tamaño de empresa que impide al trabajador corriente tomar conciencia de la función empresarial y acariciar esperanzas de poder alguna vez desempeñarla, diferente a lo ocurrido en la fase en que el obrero aun dominaba la máquina y podía aprender, por simple observación, a organizar la empresa. Aquello pues evita sublimar por esa vía el descontento que la condición de simple trabajador implica.

Por otra parte, se habló antes del impacto que la asincronía geográfica del desarrollo económico tiene sobre los niveles de aspiración de la clase trabajadora. Especialmente si el sistema de comunicación de masa está altamente desarrollado, es posible que las aspiraciones vigentes en un país de un determinado nivel de desarrollo se transmitan a otros menos avanzados. Si tal sucede el descontento puede intensificarse por la creación de expectativas que sólo pueden conducir a la frustración.

En conclusión, es posible que la clase trabajadora de los países subdesarrollados de hoy posea aspiraciones de consumo que superan en mucho su ingreso per capita, sin contar aún, quizá, con el sentido de las obligaciones que el trabajo industrial demanda. Una economía que no satisface el nivel de vida de aspiraciones existente no cuenta con la colaboración de quienes hayan de hacerla funcionar y es un terreno fértil para el descontento y la rebelión.

En el caso del desarrollo económico, el trabajador,

ante la posibilidad o creencia en la posibilidad de ascender, puede responder al descontento interiorizando una ideología industrial y tratando de subir en la jerarquía de prestigio. Así la movilidad vertical o la creencia en ella funciona como válvula de escape.

El mismo mecanismo puede verse en situaciones que se pueden explicar así :

Si la búsqueda de la autovaloración no puede conseguirse dentro de la propia comunidad, la movilidad horizontal puede ofrecer al individuo otra alternativa. Es preciso que haya o se crea que hay en otras partes del mundo o del país posibilidades de empleo y de ascenso que sean conocidas y que haya facilidades de transporte. Así, la movilidad horizontal canaliza el descontento.

Además, si el nuevo campo de reclutamiento recoge gentes de los más diversos orígenes, la heterogeneidad de la población trabajadora obstaculizará la posible acción colectiva de ese sector humano. Aparte de que en tal circunstancia probablemente habrá grupos étnicos en contra de los cuales sea canalizada la frustración.

En conclusión, el desempleo existente o que pueda producirse en los países subdesarrollados que quieran industrializarse, difícilmente puede encontrar escape por los canales de la movilidad vertical u horizontal. Cada sociedad con sus propios recursos es la que tiene que hacer frente a esta situación.

Resumiendo lo que se ha dicho, se tiene que :

- 1) En los países subdesarrollados de hoy parece que el crecimiento de la producción no compensa el crecimiento de la población;
- 2) La anterior circunstancia por sí misma es causa de descontento;
- 3) Ese descontento se agrava porque es posible que la

- 3) Ese descontento se agrava porque es posible que la clase baja de los países subdesarrollados haya adquirido las aspiraciones de consumo correspondientes a los países desarrollados; esto significa que ha crecido el grado de expectativas no satisfechas, y aumentado, en consecuencia, el sentimiento de privación;
- 4) Es posible y está sujeta a que la investigación empírica lo verifique, que hoy, más que en las épocas que se industrializaron las otras sociedades, la clase baja cuestiona la legitimidad del orden vigente, , con lo cual se pone en peligro la estabilidad del sistema y se obstaculiza el cumplimiento de los papeles sociales que el desarrollo económico exige;
- 5) La tecnología moderna -- cuya aplicación pareciera ser imprescindible para producir el desarrollo con la rapidez que exigen las circunstancias -- impide canalizar el descontento mediante la adquisición de valores empresariales que proporcionen una respuesta individualista;
- 6) Ese descontento difícilmente puede mitigarse hoy mediante la migración hacia el extranjero, y algunos países carecen de posibilidades para una migración interna; y
- 7) Las técnicas para organizar a la clase trabajadora han sido bastante elaboradas y difundidas. Habría que discutir el papel de los sindicatos en los países subdesarrollados.

PARTE III

El desarrollo económico como proceso de urbanización requiere considerar a lo urbano y a lo rural como procesos, es decir, como ruralización y urbanización mas bien que como formas ecológicas estáticas.

El impacto de los cambios sociales y culturales en la conducta de grupo de la vida rural, y las grandes variaciones dentro de las regiones rurales necesitan nuevos marcos de referencia. Más específicamente, para el estudio de las comunidades agrícolas, lo que se necesita son instrumentos conceptuales y analíticos para visualizar los cambios y las variaciones dentro y entre las comunidades agrícolas. Por lo tanto, el problema necesita el desarrollo de un esquema dentro del que puede comprenderse comunidades en regiones agrícolas : a) en una perspectiva histórica; b) en un momento determinado y c) un esquema por medio del cual puedan compararse comunidades rurales específicas, desde el punto de vista de la variación cultural.

El instrumento metodológico que se puede usar en el tipo ideal, y los tipos ideales contruïdos, constituirán los dos términos polares de una variación continua de las comunidades rurales.

Entonces, cuáles son las formas de vida teóricamen -

te opuestas que pueden existir en las comunidades rurales ? La respuesta es que, por una parte, la forma extrema de la vida de grupo en las regiones agrícolas, puede caracterizarse por una completa integración de los diversos complejos institucionales en una norma de vida claramente definida, dominada por las sanciones sagradas. Es evidente que este modelo posee muchas de las características de lo que Redfield llama una sociedad folk, y Becker una sociedad sagrada.

Al tipo anterior de comunidad agrícola se le seguirá llamando aquí folk, a la que se opone una comunidad completamente secularizada con normas de interacción en su mayoría de naturaleza secundaria, completa movilidad de sus miembros, funciones limitadas del complejo institucional familiar, una fusión cultural con el mundo que está fuera de la comunidad, etc. y que se le denominará aquí comunidad agrícola urbanizada.

Entre las características diferenciales de las comunidades agrícolas folk y urbanizadas y que se pueden describir están la organización económica, el aislamiento cultural, los sistemas interaccionales, familiares, religiosos, educativos, fuera de otros factores que podrían ser tratados.

Este tipo de análisis es un viejo artificio en la ciencia social. Como ejemplos de esfuerzos antiguos y recientes para encontrar un tipo de análisis polar se tiene a Henry Maine con sus conceptos de status y contrato, la comunidad y sociedad de Tönnies, la solidaridad mecánica y orgánica de Durkheim; y los tipos folk y civilizado de Redfield.

El tipo de análisis que se está presentando acá

es el mismo que propone Neal Gross , y se diferencia de los anteriores en que no se refiere a la sociedad en general, sino a un aspecto del sistema social mayor : las comunidades agrícolas.

Por otra parte, a pesar de todo lo que pueda decirse con relación a las incompatibilidades entre sociedades no industriales y la manera de vida industrial, el sistema de vida moderno ostenta el más alto nivel de penetración y urbanización de las sociedades tradicionales o rurales.

La referencia que se hace en el presente trabajo a una sociedad industrial, debe conceptuarse como un tipo de comunidad, una forma de vida, un tipo de cultura especial , señaludir al término técnico específico de la empresa industrial; y en fin como un proceso de urbanización.

Se ha de aclarar también que como índices de desarrollo económico son más importantes, las diferencias culturales, educativas, de bienestar social, que las diferencias debidas a ingresos per-cápita o a la distribución de la renta nacional.

La transferencia de los elementos de industrialización, tecnificación , y racionalización (disciplina, espíritu mercantil y comercial, administración con contabilidad escrita) plantea situaciones conflictivas en sociedades que desconocen tales características, puesto que mas bien perfilan un ritmo natural, donde el ~~xixm~~ dominio de los instrumentos se ejerce por el hombre, tal como ocurre en estructuras sociales con un bajo nivel técnico, donde no hay división del trabajo industrial.

La transferencia de los modos industriales a las

sociedades subdesarrolladas tiene que confrontarse con los estilos de pensamiento urbano y los estilos de pensar de la población rural o tradicional.

Las tesis de Weber de que las ideas religiosas jugaron una parte en crear la autodisciplina, el estilo racional, se aplican mas a los pioneros del capitalismo que al eventual desarrollo de tal disciplina y tambien de persuasión de las masas con respecto a los rasgos considerados como superiores en la sociedad. Pero aún en occidente y tratándose de los mismos pioneros del capitalismo fué la socialización de tales ideas las que ayudaron a crear disciplina y persuasión.

I.- Sobre organización económica. Se dirá que hay dos tipos fundamentales de organización social : la comunidad rural indígena y la factoría que en cuanto formas de organización social caen dentro de extremos opuestos. Mientras la sociedad ~~xxxxxxx~~ rural es tradicional y "comunitaria", la factoría es "civilizada", "asociacional" y en fin urbanizada.

a) Al sistema de la fábrica son inherentes algunas fuentes de descontento en el trabajo. El resentimiento de la disciplina y de la servidumbre al reloj es comunmente registrada y confirmada como una barrera para el ingreso en la fábrica, aunque para los que están adentro de la fábrica, ello carezca de importancia.

La situación con respecto a la disciplina del tiempo es tal vez menos seria, en la medida que ello envuelve principalmente la adquisición de las "tradiciones industriales". Sin embargo debería notarse que el trabajo en sociedades no industriales sobre todo es casi siempre orientado por

la tarea -- por pieza o a destajo -- y eso al menos puede ser apropiado para conectar el salario con la tarea antes que directamente al tiempo -- mes, día, hora -- en las áreas recientemente desarrolladas.

En cuanto al ritmo de trabajo, para el campesino y en general en las fases económicas iniciales se sigue los ritmos dictados por la naturaleza física y humana. En cambio en las estructuras industriales las exigencias del trabajo plantean un tipo característicamente acelerado y continuado.

Con la mecanización se plantea la dictadura del ritmo de la máquina; y se deja de lado al ritmo calmado y la cadencia natural, dejándose de lado también la diferencia de días, noches y estaciones; así como también al ritmo social.

Con la aparición de la parcelación o división del trabajo, la cadena de trabajo, los ritmos fuertemente acelerados, etc., el trabajo orgánico se despersonaliza. Y se contraponen al tiempo orgánico y natural el tiempo abstracto propio del ingeniero.

Se hace evidente que en la ~~trans~~ transferencia de las formas de trabajo de la ciudad al campo hay límites que no se pueden sobrepasar tan fácilmente, es la dificultad para someter al campesino a la calculabilidad, a la organización mecánica del trabajo, a la despersonalización y racionalización del mismo en cuanto son los elementos propios del tipo de sociedad industrial, la más urbanizada.

b) Se puede decir que la propiedad en los países más avanzados va debilitándose en cuanto a su poder y prestigio sociales, falta el interés para crearla o aumen -

tarla como un patrimonio familiar, dándose importancia mas bien a los seguros, a los ingresos, al ahorro y al consumo. Por lo que toca a los países insuficientemente desarrollados, la propiedad ahí existe como patrimonio y hay el mayor interés en aumentarlo. Se puede señalar que en este caso el carácter de la propiedad es decididamente estático.

c) El sector tradicional de una economía dualista tiene varios aspectos característicos. Uno de ellos es el que se refiere al de ~~X~~ "necesidades limitadas" que contrasta con lo que ocurre en las sociedades más desarrolladas donde las necesidades son ilimitadas.

La economía natural del sector tradicional está orientada a la cobertura de necesidades; y son éstas en su volumen las que dictan el proceso económico de la producción. Y, el papel del cambio hecho sobre la base de los excedentes es sólo un complemento de la economía haciendaria, de pura cobertura de necesidades, y que se da junto con los principios de generosidad y de las diversas formas de cooperación voluntaria.

El cambio sobre la base de excedentes en la economía natural está lo más lejos de constituir el mercado, lo impiden los elementos de ~~desconfianza~~ debidos a la posibilidad de que ocurra el engaño. El cambio de productos del trabajo, al ser tratados como una proyección de la persona, encuentran alguna resistencia por significar una entrega personal; hay también la dificultad de ~~dar~~ el cambio, por falta de referencia a un valor común. Porque el cambio implica un proceso de racionalidad, y de sopesamiento de la prestación y de la ^{resja} contraprestación. Además la generosidad, la hospitalidad y el regalo, aparecen claramente contrapuestos al principio del negocio.

Por lo anterior se explica la aparición tardía del mercado, que en sus orígenes no tiene una misión puramente económica, sino que ahí se alterna con lo festivo, en cuanto constituye un lugar de reunión, de sociabilidad. Al lado de la actividad puramente cambiaria se da el elemento festivo tal como se observa en las ferias andinas. En otros términos se puede decir que hay el mercado social y el mercado abstracto; y que en las formas tradicionales cada relación de mercado es una relación social.

Otro aspecto del sector tradicional de una economía dualista es el que se refiere a la completa ausencia de orientación hacia el provecho. Es cierto que las operaciones especulativas son atractivas, pero a tales provechos les falta todavía los elementos de regularidad y continuidad que caracterizan la idea de renta, de ingreso. Similarmente, no hay comerciantes profesionales en las comunidades tradicionales. Asimismo la industria es caracterizada por su aversión al capital en el sentido de consciente aversión a invertir capital y a los riesgos de tal inversión, no hay interés por el acabado y la precisión, faltan cualidades para los negocios y para llegar a los mínimos requerimientos de muestra y standarización, se carece de elasticidad en la oferta; y falta la organización y disciplina, y la especialización local. Por último, hay preferencia por las operaciones especulativas antes que por las inversiones de carácter reproductivo y a largo plazo. Todo lo cual está en agudo contraste con el carácter del sector urbanizado y occidentalizado de las áreas subdesarrolladas.

El comercio no está basado en principio en el papel especializado del comerciante ni en la relación funcio -

nalmente específica. Las relaciones de mercado en tal fase económica son específicamente relaciones sociales, o que proporcionan utilidades de intercambio social como algo adicional, o a menudo como la función del cambio de bienes y servicios.

Los términos acostumbrados de comercio en las formas tradicionales de mercado muestran una considerable resistencia a las variaciones de la oferta y la demanda y al cálculo de las ventajas pecuniarias.

Dicho sea de paso, que el comercio y el comerciante han sido producto y actividad de gentes extrañas. El mercader aparece desvinculado de los elementos no racionales que aparecen en una economía natural. En la estructura agraria resulta que la actividad agraria no es un puro negocio, sino una forma plena de existencia. Se alude acá a la pequeña hacienda y no a las modernas plantaciones o empresas agropecuarias capitalistas. Se ha dicho que el mercader no está ligado a la comunidad, a la tradición. En cambio las relaciones sociales creadas en una economía agraria son relaciones sociales concretas, con la tierra, la herencia, la familia, etc. Por su parte el mercader es el creador de las relaciones abstractas. Por lo demás históricamente a tales relaciones abstractas han estado vinculadas las personas extrañas, marginales, no vinculadas a la vida orgánica y concreta.

Otro elemento del proceso de comercialización es el dinero, el cual aparece en la etapa precapitalista como instrumento de pago, de ateseramiento. En cambio el dinero como elemento de circulación es en las sociedades industriales el elemento movilizador y la medida de todas las cosas.

Por último, hasta la etapa en que el empresario es

aún el propietario de los medios de producción, las relaciones entre el patrón y el obrero son relaciones de sociabilidad y de carácter comunitario y patriarcal. En la estructura capitalista tal carácter, de las relaciones sociales, desaparece.

d) Para participar en el mundo moderno es necesario tener actitudes y motivaciones congruentes en términos de dinero, técnica moderna, y economía de mercado. Tales motivaciones varían de acuerdo con las diferentes fases de los distintos sistemas económicos. Es por eso que si el campesino rechaza la tecnología moderna y se aferra a las prácticas tradicionales, valdría considerar la determinación estructural de la "racionalidad" que se les trata de ~~denegar~~ negar, porque muchas prácticas campesinas son las más adecuadas dentro de su contexto.

Hay un contenido social relativamente complejo en cada sistema económico. El sistema de la economía agrario-artesanal tiene su fin fuera de la economía misma. El hombre se encuentra con fines de orden moral y otros que permiten afirmar que no todos los fines en tal sistema son económicos, que hay otros valores, y que la organización social tiende a prevalecer. En cambio el sistema capitalista se caracteriza por el gran énfasis dado a la ganancia. Ahí el fin es interno al sistema económico, y los valores económicos dominan desde lo más alto de la escala de valores del sistema.

La industrialización en el más amplio sentido, ha de requerir por lo menos una nueva orientación de los modos de trabajo, educación ocupacional, intercambio de re -

laciones, hábitos de consumo, etc. Estos requisitos son completamente independientes de la fuente de capital o técnica, y del origen local o foráneo de los estímulos para el desarrollo económico.

Sin entrar a considerar los principios generales de las interconexiones estructurales de las sociedades y las formas particulares que tales principios toman en cada sistema social, se puede proponer que en la acción de la educación, en el más amplio sentido, la que favorece los futuros desarrollos. La educación en tal sentido implica no solamente la adquisición de destrezas y otras innovaciones, sino que ella misma es una forma de acumulación latente de capital, pero también de adquisición de aspiraciones apropiadas a la movilidad de la mano de obra y de la demanda de bienes de consumo, ~~enfin~~ fin de actitudes, motivaciones e incentivos.

— Dentro del orden tradicional de las sociedades no industriales las barreras para la movilidad de la mano de obra son tan sustanciales que no debe esperarse una aguda sensibilidad a mínimas diferencias en las ventajas numerarias.

La idea del máximo consumo material, teniendo al dinero como un medio, no es universal y no puede considerarse como la motivación apropiada, sino relativamente. Evidentemente al hombre se le ha enseñado a valorar el dinero. En los países económicamente subdesarrollados se encuentra que la posibilidad de hacer más dinero no lleva a las personas a trabajar más. Por el contrario, la gente prefiere trabajar pocos días u horas para ganar el dinero que ellos están acostumbrados a recibir. Por eso los hombres de negocios, tanto americanos como europeos, han mostrado gran preocupación por tal modalidad. Posiblemente los trabaja-

dores de las regiones subdesarrolladas no han aprendido a desear los bienes de consumo que constituyen un mejoramiento del estándar de vida. Se contentan con mantenerse en el nivel acostumbrado. Por otra parte, el trabajo de la fábrica de ninguna manera les es familiar.

En consecuencia, es corriente que en la transición inicial de los empleos no industriales a los industriales, se hable de la "irracionalidad" de los trabajadores nativos, aún cuando desde el punto de vista de los trabajadores nativos, tal comportamiento aparezca como el más adecuado a la situación donde los bienes y los servicios han sido asegurados tradicionalmente, por la producción familiar, el trueque, la ayuda mutua, y donde hay un desarrollo limitado de los bienes de consumo del mercado interno.

El dinero no es un incentivo sin que haya dentro del campo efectivo de la demanda algo que se pueda comprar con dinero. En situaciones de transición, hay un gradual crecimiento de necesidades, que actúan como fuertes incentivos para buscar los mejores salarios.

Por otra parte, donde una política de trabajo barato ha persistido, particularmente en las economías coloniales, ha habido también poco interés para desarrollar una oferta nativa de destrezas, para desarrollar la capacidad de consumo, hechos que pueden ser tomados como indicadores de un estado de desarrollo económico. Así en la obra de Moore sobre México se señala que antes de la revolución el carácter extranjero de la propiedad y la administración industrial aminoró el impacto que sobre la movilidad de la mano de obra pudo tener la minería, la industria, las comunicaciones y transportes, ya que tales empresarios se adaptaron tanto como les fué posible a los patrones feudales prevalescentes.

Los salarios industriales con ser relativamente altos , no obstante como motivación para las sociedades tradicionales sólo tienen importancia en relación con una seria pobreza. Y por lo que toca a las empresas de las áreas recientemente desarrolladas, si bien es cierto que el nuevo trabajador sea típicamente no calificado, el hecho de tratarse de una fuerza de trabajo barata da una enorme ventaja competitiva a tales empresas.

En el periodo transicional la disminución de la tierra y la pérdida de los mercados para los productos artesanales son probablemente muy importantes en la motivación de la población rural-indígena para ir hacia nuevas oportunidades.

Se puede decir que las circunstancias efectivas que llevan a la población rural e indígena al mercado del trabajo industrial son la coerción y la pobreza, las mismas, que a su vez, impiden el mantenimiento de los patrones tradicionales de las comunidades empobrecidas y que en cuanto tradicionales aparecen sin oportunidades frente a las comunidades más modernas y prósperas.

La mayor resistencia o al menos apatía a nuevos empleos urbanos y posiblemente industriales han alcanzado a tener algún interés o atracción. E indican la voluntad para buscar nuevas oportunidades de empleo.

-- Un aspecto crucial de la motivación en la industrialización de las áreas insuficientemente desarrolladas es probablemente el de la competencia por las más altas posiciones y recompensas. Aunque ninguna sociedad carece de elementos de tal competencia, sin embargo la idea de una libre y universal competencia es una noción especial. De una parte se tiene que el énfasis común de las sociedades

primitivas y campesinas es sobre la tradicional fijación de las posiciones y estratos. En cambio una compleja división de trabajo requiere una gran dosis de flexibilidad y movilidad generacional, como dentro de cada carrera. Por lo demás si los elementos competitivos pueden servir como motivación en la empresa moderna ello depende del punto y forma de aspiración competitiva y de la flexibilidad del tipo de empresa.

— A muchos elementos de la vida económica se está considerando como tradicionales, v. gr. la preferencia por una organización familiar en la agricultura y las artesanas, la relación de mercado que es al mismo tiempo una relación social. Sobre este último se puede decir aún más que los mercados basados esencialmente en los patrones de comercio tradicional se ven penetrados cada vez más de bienes manufacturados no producidos localmente y al mismo tiempo se favorece la venta de los productos locales fuera de las áreas de comercio local. El mejoramiento de los caminos y del transporte aumentan tanto la frecuencia de los contactos de mercado como su radio de acción. La producción de tales casos es orientada a un intercambio de mercado monetario.

Se puede apreciar una demanda creciente de bienes de consumo que la población indígena y rural sólo pueden adquirir mediante dinero, ganado por la venta de los productos agrícolas y manufacturados o por medio del trabajo asalariado, sobre todo cuando hay escasez de tierras y se pierden los mercados para los productos artesanales. Es decir que el poder adquisitivo de la población rural-indígena sólo se puede alcanzar tanteando nuevas oportunidades.

--- Por último, el sistema tradicional entrance de mercado provee un mecanismo para la diseminación de innovaciones, por lo demás en el medio contemporáneo la integración en la economía nacional de la red de poblaciones tiene la importancia de plantear grandes transformaciones, impuestas por la participación en la economía de mercado.

II.- Sobre el aislamiento cultural. Una comunidad rural teóricamente puede caracterizarse por el alto o bajo grado de contacto con el mundo exterior. Por una parte, una comunidad rural puede constituir una sociedad separada con una cultura claramente distinta. Por la otra, la comunidad rural puede estar solamente separada físicamente de la gran sociedad, pero formar, culturalmente, parte de ella. En el primer caso el aislamiento geográfico sería igual al aislamiento ~~geográfico~~ cultural, en el otro, el aislamiento geográfico cedería ante las agencias de difusión, la gran movilidad y un sentimiento de dependencia respecto de la gran sociedad.

III.- Sobre el sistema de interacción social. Una comunidad rural puede caracterizarse por presentar situaciones de grupo primarias o por presentar un sistema de interacción en el que los grupos secundarios tienen una parte muy importante en la organización social de la comunidad. Por una parte, la gente se conoce y se asocia entre sí como personalidades completas, no especializadas y no como personalidades segmentadas y especializadas. Por la otra, la interacción entre los miembros de la comunidad es aún directa en muchas situaciones pero ya no es íntima. Los individuos se conocen y

actúan como miembros de agrupaciones de interés especial, pero no como personas que se conocen como personalidad - des totales. En el presente caso la conformidad con el sistema normativo común constituye un elemento básico de las reglas de interacción, en el otro, las normas de conducta se individualizan, en contraposición con el carácter colectivista del otro extremo. Las acciones de las personas que dan determinadas en términos de los beneficios que procuran al individuo, y no a la comunidad. Por lo tanto en el primer caso el individuo actúa como miembro de una familia o de la comunidad, mas que como una personalidad independiente. Las relaciones humanas no son superficiales y transitorias, sino bastante naturales y relativamente permanentes; y en segundo caso, la voluntad del individuo se convierte en un factor determinante en los tipos de interacción que dominan y las sanciones de la comunidad no se toman en serio si interfieren con los deseos personales. Además el número de contactos por individuo es mayor, y la duración de dichos contactos, en la mayoría de los casos, es menor. La artificialidad, en vez de la intimidad es lo que da la pauta en la mayoría de las situaciones de interacción.

IV.- Sobre el sistema familiar. Una comunidad rural puede caracterizarse porque la familia representa la agencia principal y dominante en el proceso de socialización, o porque la familia no sea la agencia más importante en el proceso de interacción. Muchas funciones realizadas por la familia en el otro tipo de comunidad son realizadas aquí por grupos extrafamiliares. La escuela, los grupos de interés, grupos de iguales (peer groups), y otras agencias especializadas

resultan de gran importancia en el proceso de socialización. Por una parte, la familia constituye la fuente principal de la decisión en asuntos de importancia que afectan al individuo, la voluntad de la familia se sobrepone a los deseos del individuo. Por la otra, decisiones tales como la elección de la ocupación, la selección de cónyuge son tomadas en definitiva por el individuo y no por la familia. En el primer caso, aunque los hijos se casen, ellos no se separan de la familia, y lo que ocurre mas bien es que nuevas responsabilidades se agregan a las ya existentes, en el otro, cuando un hijo se casa, sus relaciones con sus padres y hermanos quedan separadas para todos los propósitos prácticos.

En el primer caso si la necesidad económica obliga a algunos de sus miembros a emigrar, siempre continúan sintiendo una afinidad emocional con los que quedan y regresan a sus pueblos lo más pronto que pueden; en el otro, las relaciones familiares son inestables, existe una preocupación mínima por el bienestar de la familia, los intereses individuales no se subordinan a los objetivos familiares. No existe la obligación de ayuda familiar, y la ayuda mutua no es más efectiva entre los miembros de la familia que entre los habitantes de la comunidad en general.

V.- Sobre el sistema religioso. Por una parte, de una comunidad rural se puede decir que existe en ella una profunda diferenciación entre lo sagrado y lo profano. Por la otra, se encuentra aquella en la que las sanciones sagradas no tienen ninguna importancia, ni ejercen influencia sobre la

conducta de la gente. Así pues, como agencia de control social las influencias religiosas resultan relativamente insignificantes para reprimir al individuo en muchas manifestaciones de su conducta.

VI.- Sobre el sistema educativo. Teóricamente puede establecerse una comparación según la cual no existen agencias educativas formales en uno de los extremos. En una comunidad agrícola de esta clase, la familia u otros grupos realizan muchas de las funciones de la escuela.

No obstante se puede admitir que en ambos extremos existen agencias educativas fuera de la familia.

Por una parte, las funciones de la escuela son muy limitadas. Puesto que las funciones de la escuela y los conocimientos que imparte son tan limitados, el tiempo que dedica el niño para su instrucción es también restringido. Después de haber recibido una instrucción elemental se considera como un desperdicio de tiempo el seguir yendo a la escuela, y la comunidad no sostiene los gastos de una educación más avanzada. Como agencia en el proceso de socialización, las instituciones educativas resultan de escasa importancia puesto que sus actividades quedan principalmente restringidas a algunas técnicas. En sus años de adolescencia el individuo no está ya bajo la supervisión de la escuela. Las actividades educativas resultan de muy poca importancia en la vida de la comunidad; y los habitantes locales no buscan en la educación la solución de sus problemas.

Por una parte, en las comunidades agrícolas urbanizadas, la escuela representa una poderosa fuerza dentro de la comunidad. El mínimo de educación requerida llega a veces

hasta la educación secundaria, y muchos jóvenes asisten a la universidad. Los jóvenes son animados para adquirir mayor educación, y la escuela secundaria actúa como agencia de preparación para los alumnos que pasan después a la universidad. Los residentes locales conceden gran importancia a la educación como canal de ascenso social, y reconocen a la escuela como una de las más importantes instituciones formales de la comunidad.

Como resumen de lo que se ha tratado en esta parte del trabajo, se puede decir que :

- 1) La transferencia de los modos industriales a las sociedades subdesarrolladas tiende a confrontarse con los estilos de pensar de la población rural o tradicional. La sociedad industrial, debe concepuarse como un tipo de comunidad, una forma de vida, un tipo de cultura especial, sin aludir fundamentalmente al término técnico de la empresa industrial.

En otras palabras, el desarrollo económico debe considerarse como un proceso de urbanización de las sociedades tradicionales.

- 2) Para participar en el mundo moderno es necesario tener actitudes y motivaciones congruentes en términos de dinero, técnica moderna, economía de mercado, y ante las duras disciplinas del trabajo industrial, considerando que el carácter de tales elementos varía de acuerdo con las diferentes fases de los diversos sistemas económicos.
- 3) Las comunidades folk y urbanizadas son tipos ideales polares dentro de la sociedad rural. Se puede caracterizar

a las comunidades pelares folk y urbanizadas analizando la organización económica, el aislamiento cultural, los sistemas interaccionales, familiares, religiosos, educativos, etc.

- 4) Las características diferenciales en la organización económica pueden verse tomando a la factoría y a la comunidad rural indígena como representando los tipos ideales pelares opuestos de las comunidades rurales, y de los sistemas de economía natural y de tráfico como modelos económicos; tal como se vé al examinar los aspectos del trabajo, la propiedad, y las relaciones de cambio.
- 5) Como índices de desarrollo económico son más importantes las diferencias culturales, educativas, de bienestar social, que las diferencias debidas a ingresos per-cápita o a la distribución de la renta nacional.

PARTE IV

Al considerar a la nación dentro del concepto de colectividad de Merton se puede señalar en ella un sentido de solidaridad debido al hecho de compartirse valores y fines comunes, al rededor de los cuales la nación va perfilándose. Se puede considerar a la nación como un grupo propio -- in-group --, por oposición a los grupos ajenos o extraños -- out-group --, implicando la solidaridad en uno u otro sentido.

La referencia a un fondo común de valores, no siempre implica que haya interacción social entre los miembros de la colectividad, aunque por supuesto tal interacción y con ello la posibilidad de formar grupos se hace más fácil, si se da tal fondo común de valores.

Con lo dicho y las diferencias impuestas por la geografía, las circunstancias históricas y las diferencias étnicas y culturales, se puede concluir que una colectividad no tiene tal fondo común de valores sino en términos de un óptimum. En esos términos se puede ver la situación de aislamiento de las poblaciones indígenas.

nas con respecto al resto de la sociedad peruana por ejemplo, a tal punto que ahí se puede aplicar lo que Park denominaba como relaciones "symbióticas", debido a que partes contiguas en el espacio son, no obstante, culturalmente aisladas, o con un grado mínimo de integración.

El crecimiento urbano ha sido un objetivo sustancial en Latinoamérica y el Perú como en otros casos, no es una excepción. Tal fenómeno es el producto de la preferencia por la vida de las ciudades y en parte a la organización feudal de la agricultura, y en parte a la importancia de las áreas urbanas como centros políticos y culturales. El crecimiento urbano no ha sido el resultado de la industrialización, sin embargo ésta puede facilitarlo. Hay una correlación positiva entre urbanización e industrialización y una consecuente asociación negativa entre urbanización y densidad agrícola.

La urbanización no es sólo un excelente índice de desarrollo económico y de modernización social, sino también que en sí misma estimula tal cambio. Es a través del transporte que la ciudad logra la urbanización del hinterland.

La integración rural-urbana descansa sobre la mutualidad de intereses y en términos de relaciones "symbióticas". La ciudad es una estación de servicio y centro de diversiones para el campo, que a su vez es considerado como una despensa para la ciudad.

Con Cooley Angell se puede decir que las ciudades parecen haber sido los lugares más estimulantes para vivir. Ellas se desarrollan y sobreviven a través

del comercio, y se han constituido en el cruce de los caminos del mundo, el sitio de reunión de pueblos y culturas. En las ciudades a través de los tiempos se han confrontado diversas ideas, valores y prácticas, algunas veces encontradas y en pugna, en otras ocasiones interpenetrándose. Es decir grupos confrontándose perpetuamente con las normas, creencias y prácticas diferentes de otros grupos, creándose estándares dobles, donde cada grupo cultural tiene un código para sus propias cualidades y otro para aplicar a las ajenas. Y los individuos pueden tomar la actitud de los dos grupos hacia cada uno de los otros y hacia sí mismos, fruto de cuya situación es el hombre marginal.

Lo anterior implica situaciones de incompatibilidad de normas, es decir grupos que viven en la misma comunidad pero con diferentes conjuntos de fines y valores, lo que lleva inevitablemente al conflicto, en los casos que haya interacción.

El ambiente simbólico y abstracto de la ciudad ha capacitado a sus moradores para controlar a la gente del campo e imponerle gradualmente sus creencias y actitudes.

Las grandes ciudades ejercen una influencia preponderante fuera de sus poblaciones. Es la dominación de la gran metrópoli sobre su hinterland. Ello parece tener dos aspectos principales. Uno es el control de los canales de comunicación de masa, de tal manera que las ideas que llegan al hombre común y corriente por los medios del periódico, la radio y el cine, son en gran medida digeridas por las ciudades. Es así como sin proponérselo, de

repente, el punto de vista de la ciudad crece, se desarrolla y disemina. El otro aspecto de la dominación metropolitana es debida a las decisiones o fluctuaciones del mercado, de los bancos sobre el patrón de la organización económica, a las cuales debe acomodarse la vida de los pequeños pueblos.

Lo citadino no sólo es un segmento importante de la población del país, sino que sirve para modelar la vida de la nación. A tal punto que aunque hubiese resistencia del hinterland o del campo para con la ciudad, la balanza se inclinaría a favor de la metrópoli. La forma de vida de la ciudad, va penetrando en el hinterland gradual e irresistiblemente.

Es posible que la diferencia que se hace en términos de los rural y urbano desaparezca con el tiempo. Por ahora se puede medir el grado de dominación de la urbe sobre el campo, el número y la profundidad de los contactos entre la ciudad y el campo.

Con Reissman se puede decir que el destino y el carácter de la ciudad se hallan fuertemente ligados en la era moderna al desarrollo industrial. Aunque las ciudades han existido antes de que se iniciara el proceso de industrialización, y también existen hoy día en países predominantemente agrícolas, pocos de ellos, cualquiera que sea su categoría, se han salvado o se salvarán del impacto de ese proceso, porque la industrialización se desplaza como una orientación cultural, y no solamente en el sentido de las máquinas. En verdad, la

ciudad, tal como es conocida en la actualidad, es un producto industrial, en su forma física y en su estructura social. Las técnicas de la industrialización han construido las fábricas y los talleres y han permitido a las aglomeraciones urbanas que alcancen gran tamaño y densidad, resolviendo los problemas de ingeniería que tal crecimiento impone. La economía de la industrialización ha dictado la concentración urbana y ha estimulado funciones económicas adicionales, que a su vez han atraído población a la ciudad. De ello, ha emergido un medio social, que es matizado y complejo.

Es difícil predecir si los países subindustrializados tendrán que forzar migración de la región interior agrícola hacia la ciudad, o si tal movimiento de población proseguirá por sí solo. Es posible que los símbolos de la vida urbana han sido suficientemente divulgados como para penetrar en las comunidades rurales, haciendo a los agricultores y a los campesinos receptivos y dóciles a la vida de la ciudad, en el caso de que se presentara una oportunidad de escoger. Lo que es cierto, sin embargo, es que la migración internacional no puede ser la fuente de la población urbana en el futuro.

Además del movimiento físico, la migración también implica desplazamientos de un esquema cultural a otro. Es el desplazamiento de una sociedad agrícola, esencialmente rural, a una urbana. Lo que ello implica no es sólo el conflicto personal para muchos emigrantes que cambian su ~~habitat~~ ~~habitat~~ habitat, sino también el conflicto más sutil, pero siempre real, entre valores, cuando el proceso urbano más nuevo empieza a desalojar a la antigua forma de vida.

La sociedad industrial se conserva unida por un sistema de preceptos, relaciones, estatutos, leyes y creencias bastante diferentes de aquellos que corresponden a una sociedad agrícola, y la transformación de la última o la primera es generalmente desgarradora y dolorosa. La industrialización demanda un cambio básico en las relaciones entre el hombre y su trabajo e inevitablemente también entre el hombre y su asiento cultural.

El cambio extendido, y en cierto sentido total, que ocurre a una sociedad que se mueve de la agricultura a un esquema urbano industrial, aparece inevitable. El cambio afecta profundas raíces culturales. Los individuos no siempre están preparados para abandonar valores y motivaciones tradicionales en torno a lo cual han construido su vida, vale decir, aventurarse en un nuevo mundo.

La industrialización, procedente del oeste, lleva consigo valores e ideas occidentales que se imponen en países subdesarrollados, especialmente dentro del contexto urbano. Adicionalmente, un sistema de clase social se convierte en la característica dominante del medio, como una consecuencia de la industrialización, y que a su vez matiza otros elementos de la estructura social urbana.

El desarrollo de un sistema de clases y el impacto de la clase media son características urbanas, tanto de las viejas como de las nuevas sociedades industrializadas. La clase media crece numéricamente, así como la identificación creciente de las personas con esa clase;

y aún pueden señalarse las aspiraciones de la clase trabajadora, dirigidas a alcanzar el status de la clase media, si no para sus miembros, por lo menos para sus hijos. La ideología de la clase media tiende a dominar la ciudad industrial. Por sus ocupaciones, por su educación, por sus actividades de organización y por su creencia general en su habilidad para manipular el medio social, las personas de la clase media divulgan con éxito su ideología a través de la estructura institucional de la ciudad. Además, el cambio que se impone desde fuera, se hace por la vía de la clase media, el grupo más fácilmente afectado por los tipos de influencia que se generan en el mundo moderno.

Entre los factores que promueven la migración a partir del campo o de lugares poblados más pequeños, pueden señalarse los siguientes :

- a) el incentivo, a veces aparente, que ofrece la ciudad en contraste con la pobreza propia del medio no urbano, aun cuando al moverse, pasan a ser más pobres relativamente;
- b) el deseo de muchos de recibir en conglomerados urbanos, aún al costo de sustituir su posición individual, por una vida de anonimato; y
- c) la atracción que ejerce la centralización político-administrativa, que ha sido una característica tradicional de muchos países, y , en especial, de los latinoamericanos.

Por otra parte no todo movimiento de población es debido a la atracción que ejerce la ciudad, sino

también a la presión que, en determinadas circunstancias puede ejercer el medio rural sobre su población : tierras escasas y pobres, bajos salarios, malas condiciones sanitarias, etc.

Indudablemente que la ciudad desempeña un papel dentro del desarrollo económico y del cambio cultural del país, por tanto habría que realizar trabajos de investigación en este campo, cuyos resultados, sin duda alguna, repercutirán sobre la integración social en nuestro medio.

Por otra parte, con Silvert se puede decir que el complejo de la cultura industrial urbana está llegando a las áreas subdesarrolladas y, con él, quizá su valor central, el nacionalismo. El industrialismo y el tipo de urbanismo que depende de él, exigen un alto grado de especialización, lo que, a su vez, requiere un ensanchamiento geográfico de la interdependencia, internacional en su intención, hasta para la más autárquica de las naciones.

En la sociedad deben distinguirse dos grupos funcionales diferentes : el que actúa como portador de la occidentalización, casi siempre urbano y relativamente cosmopolita, que, por lo general, tiene sus raíces populares en una clase, grupo o masa media; y el sector hasta hoy aislado y, como en el Perú distinto desde el punto de vista étnico, que comprende la cultura folk, de poblado o pre-nacionalista, predominante en los sectores rurales-indígenas.

Entre la población indígena no sólo hay gran heterogeneidad lingüística y en otros aspectos de la cultura, sino también que los indígenas se encuentran en diferentes puntos de la escala de amestizamiento o acriollamiento. Por consiguiente, para el propósito de establecer categorías, se tiene que considerar a los indígenas de un grupo dado, a los indígenas modificados y a los acriollados, sobre la escala que recorren para integrarse en la nacionalidad.

Aunque la población de la ciudad a menudo se refiere a la población rural como si fuera indígena en su totalidad, la cultura urbana distingue agudamente entre indígenas y criollos en todos los asuntos de prestigio y dignidad, incluso cuando las condiciones de vida física puedan ser sorprendentemente similares. A los indígenas se les distingue culturalmente y no por la raza. Descartando su traje tradicional, hablando español y moviéndose hacia afuera de su poblado de origen, la transición del indígena a la posición mestiza puede lograrse en una generación.

Siendo el nacionalismo la misma cosa que el grado de participación en los asuntos nacionales, sin embargo se manifiesta también como movilidad social en las comunidades indígenas y entonces el nacionalismo es un valor que se adquiere en el proceso de tal movilidad social hacia arriba. Pero también el proceso de nacionalización se relaciona con las diferencias en el grado de participación en la sociedad más allá de la regional. Como en el Perú donde la integración en la nacionalidad tiene relación con la migración hacia la sociedad de la

costa y la participación en ella.

Antes de abordar el tema de las clases medias emergentes se tratará de mostrar que por la estructura agraria de los países latinoamericanos su población **agrícola** se vé forzada a llevar formas de vida en extremos rudimentarias. Una buena parte de esa población cultiva parcelas demasiado pequeñas, que por añadidura en la mayoría de los casos se distribuyen sobre áreas inmensas con medios insuficientes de comunicación y en donde los mercados más próximos no han desarrollado ~~todavía~~ todavía las características modernas de los medios urbanos o de las zonas de mayor densidad de población. Y ello sin mencionar los residuos todavía numerosos de poblaciones selváticas o semiselváticas.

Por otra parte, el sector agrícola está todavía muy influido por la inercia del pasado colonial en lo que atañe a su estructura que se caracteriza por la coexistencia de grandes propiedades territoriales, trabajadas por numerosos obreros asalariados, y de pequeñas parcelas cuyos cultivadores — sean propietarios, arrendatarios, o aparceros, no pueden permitirse, a causa del tamaño de las mismas, sino un nivel de vida que sólo cubre las necesidades de subsistencia.

Es aún extremadamente escaso el tipo de las medianas propiedades campesinas, orientadas por el mercado de su producción y que constituyen la base de la economía agraria en Estados Unidos (farmers) y buena parte de Europa occidental. Desde el punto de vista social este hecho supone la ausencia casi completa de una clase

media en el sector agrícola, lo que constituye un rasgo típico de la mayoría de las comunidades rurales en América Latina. Sólo en algunas de sus regiones más avanzadas se ha formado, o comienza a insinuarse la formación de esa clase, compuesta en gran parte de emigrantes europeos o de sus descendientes que no sólo aportaron sus técnicas y voluntad de trabajo, sino las tradiciones originarias de su clase. Razones semejantes explican la escasa contribución aportada por las actividades pesqueras y forestales al desarrollo de una clase media dentro del medio rural.

El rápido crecimiento de la industria en los países latinoamericanos sugeriría la existencia de una fuerte clase media, compuesta de pequeños empresarios, de profesionales, y de especialistas bien retribuidos, como ocurrió en los países industriales más avanzados. Pero todavía no parece ser este el caso. Es cierto que la industrialización ha producido una clase empresaria y que algunos industriales, pequeños y medianos, constituyen ya una clase media con todas sus características habituales. Pero su número es limitado. Por añadidura, una fuerte proporción de esos individuos que dentro de la tradición europea, por ejemplo, se integrarían definitivamente en los modos de vida peculiares de la clase media aprovechan las oportunidades ofrecidas en ciertos tipos de negocios al amparo de las imperfecciones del mercado, de la escasez de capacidades técnicas, de situaciones políticas de privilegio, etc. para participar gracias a ingresos tan copiosos como rápidos en los modos de vida de las clases más altas. Sin embargo, este punto,

que es de mucho interés sociológico y económico, debe quedar en la mera alusión. Por ahora lo que importa es darse cuenta de qué manera ese fenómeno restringe aún más las posibilidades de formación de una clase media de tradiciones estables.

Hay una estremada debilidad en América Latina de las clases medias -- antigua y nueva -- surgidas con la producción de bienes. La mayoría de la clase media existente se incluye más bien en el sector de servicios, comercio, administración pública y otros tipos, tanto personales como públicos. De ello resulta que el sector servicios no sólo está más desarrollado que el industrial, sino que detenta proporciones considerables de las capas sociales que le son más necesarias. Se produce así un desequilibrio en el seno de la clase media latinoamericana que, agravado por el peso de las tradiciones familiares, no le permite realizar en el grado conveniente los ajustes requeridos por las necesidades del desarrollo económico. Como se sabe, la característica esencial de las clases medias en los modernos países industriales es su gran elasticidad, que las hace plásticas y fácilmente adaptables a las transformaciones continuadas del progreso técnico.

Antes de tratar de la cultura emergente correspondiente ~~trabaja~~ a la clase media también emergente, habría que decir que la cultura está siendo continuamente creada, recreada y modificada donde quiera que los individuos sientan necesidades parecidas, generadas por circunstancias también parecidas, no compartidas en el

sistema social más grande , tal como lo expresa Cohen. Se puede pensar que la población mestiza ha venido buscando una solución a los problemas de ajuste como alternativa a la cultura indígena con sus individuos y sus papeles como un marco de referencia negativo, y como alternativa también a lo hispánico con sus altas posiciones y su conjunto de papeles como marco de referencia positivo. En la terminología de Cohen la emergencia de tales estándares criollos dentro de la población mestiza, es lo que correspondería a lo que él define como una subcultura, por cuanto las normas son compartidas solamente entre aquellos actores que están de un modo u otro en posición de aprovecharse de ellas. Tales normas pueden llegar no sólo a ser toleradas, sino a gustar y a persistir debido a que se dan en un ambiente de mutua simpatía. La definición cultural del fenómeno se explicaría en cuanto cada participación del actor en este sistema de normas está influida por la percepción que tiene de tales normas en los otros actores.

Con Bourricaud se puede decir sobre los valores de lo criollo , que ellos difieren profundamente de los influenciados por la "ética protestante". Sus esfuerzos se refieren al uso del tiempo ocioso, a ignorar lo que el mestizo considera el lado hondo de la vida. Al uso del recurso para eludir el trabajo o para hacerlo tan agradable como sea posible. No obstante, cuando el mestizo se aplica tiene grandes desempeños, pero con todo está lejos de sentir "vocación" para cumplir con sus obligaciones. Asimismo, las manifestaciones criollas son más

apreciadas mientras se reconocan en ellas elementos de auténtico criollismo, es decir algo especialmente popular, antes que erudito, técnico, amanerado o burgués.

Una de las funciones de los criollos en la sociedad peruana es el referente al comandamiento de las relaciones de clase y étnicas. Estos aspectos como otros de la estructura cultural y social del país tienen que verse sobre todo en relación al contexto socio-cultural regional, considerando que la ciudad capital casi siempre tiene un papel de importancia en tal contexto.

La orientación hacia el hispanismo ha unido a la clase alta en un intento para no tener que identificarse con el criollismo popular; y la participación del mestizo en este criollismo le ha servido, en cambio, para diferenciarse del indígena; y como una fuente de prestigio dentro del propio grupo mestizo. De ahí que la orientación hacia lo criollo sea estratégica para distinguir al indio del mestizo y al costeno del serrano en menor escala.

La ciudad capital es el foco más notable del criollismo, reconociéndose entre los principales seguidores de tal criollismo a los individuos de las clases medias y bajas. En las comunidades pequeñas los seguidores del criollismo se encuentran en los estratos altos. Los miembros de las capas altas de las provincias aumentan el ~~valor~~ valor de sus status imitando los modos de la capital, la cual es reputada como la cima de la sofisticación urbana. Y la capa alta de provincias tiende hacia el criollismo en sus aspiraciones de vida urbana. Mientras en la ciudad capital el criollismo está asociado solamente con el

status de la clase media y baja, en comunidades de tercero y cuarto orden ello constituye una señal de status de los estratos altos.

Por otra parte, se puede decir que en lo más bajo de la escala de prestigio está el indio, como portador de papeles despreciados dentro de la sociedad mestiza. Cuando el indígena se inicia en los negocios u oficios se incorpora también dentro del sistema clasista de la sociedad mestiza. Al indígena en trance de ascenso se le llama cholo en la sociedad peruana, que vendría a ser el elemento móvil que busca hacerse reconocer por el grupo dominante, renegando muchas veces de sus orígenes indígenas. El estereotipo del cholito define a un indio astuto, vivo, sin refinamientos, cuya compañía no acepta la sociedad con agrado. En él se reconocen cualidades que faltan al criollo: paciencia, rudeza, fortaleza; y gran motivación para ser aplicado, laborioso y competitivo, pero carente del crillo y la chispa del criollo.

Un individuo determinado que en la sierra pertenece al grupo dominante, posiblemente será un cholo para la gente de la ciudad capital, en la sociedad peruana hay una connotación circular de lo indígena con lo serrano.

Las distinciones raciales están basadas, en la sociedad peruana, sobre las formas de vida más que sobre una herencia presumiblemente inmutable tal como se da en las sociedades de casta. El indio cambia su clasificación racial por una cultural con un cambio en las circunstancias sociales y económicas.

El mestizo admira al indio listo y aplicado. Sin embargo, esta admiración en muchos casos tiene un

carácter sobre todo indulgente, porque no tiene correspondencia con los méritos reales de la persona. En tal actitud se revela un gran fondo de prejuicio, tan real y evidente, como el prejuicio manifiestamente abierto con respecto a los indios que no ascienden en la escala social, de quienes en repetidas ocasiones se ha dicho que constituyen una desgracia para el desarrollo y el prestigio del país.

El indígena propietario de tiendas, o el que actúa como conductor de camiones, cesa en su condición de indio para ascender a la categoría de cholo, un nivel ambiguo que suscita simpatía o aprobación, pero también que provoca un sentimiento de fastidio e inseguridad en los sectores donde se teme la competencia de los que ascienden de estratos inferiores, a quienes se considera como intrusos o advenedizos.

Así pues de la población indígena surge el tipo social del cholo que aparece como el elemento móvil y dinámico del proceso de mestizamiento.

Si el desarrollo económico es considerado como un problema de nivelación o de integración relativa en torno a un estilo cultural, que en el caso de la sociedad peruana es el que emerge del sector mestizo, se tiene que el papel de tal estilo cultural criollo es imponer un cierto estilo de vida, un cierto patrón de necesidades y de formas de satisfacerlas; y en fin el papel de facilitar la transición de la sociedad indígena a la sociedad moderna. Es casi el fenómeno que Moore apunta con respecto a los trabajadores mexicanos, que han cambiado sus actividades de la agricultura a la industria, cabiéndole

al sindicato el papel de ir facilitando la transición y creando la integración de los trabajadores no solamente dentro de la fábrica sino también en la comunidad y la nación.

Con Sorokin se puede decir que la movilidad vertical puede ser un caso individual o la promoción de todo un grupo debido a un proceso de aculturación.

No es fácil imaginar la existencia de un sistema único que integre al sector social mestizo y al indígena, a causa de valores culturales $\times \times$ dispares y a que el sector indígena no es compatible con un sistema de clases sociales.

El ascenso social del indígena tiene que ser considerado previamente en términos de su integración en la cultura mestiza. El énfasis colocado en los símbolos criollos facilita la percepción de las metas cuasi estereotipadas, asimismo que por el mecanismo de la socialización anticipatoria se alienta y motiva el ascenso social. Es notorio que los mestizos no criollos de provincias obtienen prestigio cuando toman los símbolos de la cultura criolla.

Los movimientos de ascenso social de los grupos indígenas orientados hacia la cultura mestiza cuentan con el gran papel que juegan las categorías intermedias entre lo indígena y lo mestizo, ahí se encuentra al cholo y a las comunidades indígenas progresistas que preparan el gran salto hacia la sociedad criolla.

La movilidad individual vertical sólo se explica a partir de una situación de comunidad aculturada, de un proceso previo de movilidad colectiva. Lo que viene

después es el acriollamiento del cholo o indígena acculturado por el expediente de la movilidad horizontal hacia centros urbanos, proceso que es facilitado por el abandono de papeles y rasgos étnicos y culturales sindicados como indígenas y la adopción de otros que la sociedad mestiza tiene para tales casos.

En cierta manera el ascenso social proveniente de los estratos más bajos de la sociedad llega a consumarse por la adopción de los rasgos de lo criollo. Lo cual tomado como un fin en sí mismo y no como consecuencia de fines de mayor rango da una falsa solución a los conflictos debidos a la estructura social, constituyéndose más bien en una válvula de seguridad e implicando también un cierto tipo de anomia.

En realidad, lo criollo, dentro del conjunto de metas alternativas, tiene por función proveer una base para estabilizar el sistema social y cultural del país; asimismo el criollismo es funcional para la movilidad social de los indios, cholos y mestizos de la sociedad agraria o provinciana, pero es disfuncional para las clases bajas en cuanto que como meta alternativa tiene por función despistar la solución del conflicto estructuralmente causado. Por último, lo criollo sirve para identificar a ciertas clases sociales.

Otra de las funciones de lo criollo es la de servir de modelo al rededor del cual se está realizando un proceso de integración nacional, el cual está favorecido por el incremento de los medios de comunicación, y porque lo criollo es percibido como fuente y símbolo de prestigio y status.

Ante las diferenciaciones étnicas, regionales y soci-culturales cabe plantearse la cuestión de saber hasta qué punto las diferentes categorías sociales, para tener sólo un aspecto de la pluralidad del país, han asími-

ta qué punto las diferentes categorías sociales, para tomar sólo un aspecto de la pluralidad del país, han asimilado las mismas metas y valores, y cuál es la posibilidad de una integración social, y el alcance que tendría. Se puede suponer que el modelo en torno al cual se propone la posibilidad de una integración nacional va a comprender sólo a ciertos aspectos y sectores de la cultura y la sociedad. Por supuesto que la cultura criolla no trata de cambiar los aspectos estructurales de la cultura nacional y la sociedad total, sino que se orienta hacia el ajuste de tales estructuras. Trataríase solamente de la introducción de un estilo cultural, de valores culturales que producen comportamientos alternativos a aquellos que dependen de otro equipo de valores.

En realidad no es esencial que las personas sean semejantes en todos los aspectos. Lo que se quiere es que haya una adhesión hacia suficientes estándares y principios que hagan posible el efectivo funcionamiento del grupo. De tal manera que a pesar de las diferentes ocupaciones, ingresos, credos políticos, los individuos actúen solidaria y coherentemente, suponiéndose que siempre habrá una base común.

La diversidad cultural original de dos sectores de la población, en algunos casos no es una explicación suficiente de la falta de integración, ya que tal diversidad puede quedar eliminada por la transculturación en torno a la cultura del grupo dominante, pero la explicación está en la historia de las relaciones de dominación, de tal manera que las relaciones del mestizo con

el indígena se comprenden mejor imputándoles su carácter al mismo que tenían el europeo colonizador en sus relaciones con los indígenas. En tal situación puede hablarse de una sociedad dentro de otra, diferentes orientaciones y estándares. Puede decirse lo mismo en los casos de las diferentes clases o posiciones sociales, en cuanto producen diferencias en los esquemas de los fines y los valores últimos, o por lo menos cuando producen diferentes interpretaciones del significado de cualquier esquema común. Por último se encuentra el caso del mantenimiento de viejas orientaciones que resultan inadecuadas al aplicarse a las nuevas situaciones creadas por los cambios operados.

Según Steward, en la integración de lo que se trata es mas bien de proponer un nivel básico y extensivo de integración. No es posible desalienar a la sociedad, o conseguir que todos los individuos tengan el mismo grado y naturaleza de una tal alienación. En realidad la integración social perfecta es como dice Redfield una ficción útil para algunos propósitos analíticos, pero incapaz de reflejar lo que ocurre en la sociedad real.

Por otra parte las diferenciaciones, como los conflictos naturales son funcionales para la vida de la sociedad de tal manera que cuanto implique la idea de la sociedad ajustada y equilibrada, no pasa de ser sólo un sector de la realidad con mucho de ilusorio. Para Merton, toda sociedad funciona de un modo imperfecto e inestable, por tanto la sociedad no sería sino la expresión de un continuo ordenamiento dentro del caos.

Los papeles sociales no se cumplen de una misma y sola manera, cada uno de los participantes en un papel social, es comprometido en diferente forma.

La pretensión de una total integración lleva siempre a otras consideraciones, tal es la imposibilidad de que todos los conjuntos de papeles tengan igual grado de visibilidad, con las consecuencias que ello tiene. Asimismo, que las diferentes estructuras sociales -- culturas y subculturas de estratos sociales -- exigen ordenamientos para aislarse de una completa visibilidad; siempre hay un grado de desconocimiento de las pretensiones de los demás y también cierta incompatibilidad de pretensiones. Y lo que la gente piensa, siente, hace y percibe, es perfilado por el grupo o grupos en los que participan, los cuales son pocos dentro de la posible multiplicidad.

Todas las instituciones funcionan de un modo aproximado, imperfecto e ineficaz, pero tal es la condición para que la sociedad funcione y no termine.

La sociedad tiene que ver, por fin, según Merton con diferentes posiciones y con el desempeño de diferentes papeles en cada una de ellas. Queda por verse, los requisitos para una máxima articulación de las relaciones entre los ocupantes de un status y los miembros de un conjunto de papeles; y de otro lado, los requisitos para la máxima articulación de los valores y expectativas entre los comprometidos en tal conjunto de roles.

En suma, siempre hay un proceso dialéctico de integración y de desintegración, y se puede imaginar al lado de un sistema mayor otros sistemas que en su

forma más ideas son debidos a que la cultura está siendo continuamente creada, recreada, y modificada donde quiera que los individuos sientan necesidades parecidas, generadas por circunstancias tambien parecidas.

A manera de resumen de esta parte del trabajo se puede hacer las siguientes proposiciones :

I

- 1) El destino y el carácter de la ciudad se hallan fuertemente ligados ~~x~~ ~~ix~~ en la era moderna al desarrollo industrial. Es positiva y alta la correlación existente entre urbanización y desarrollo económico.
- 2) La vida urbana sirve para modelar la vida de la nación. Las formas de vida de la ciudad van penetrando en el hinterland gradual e irresistiblemente, ahí donde la densidad agrícola tiene que ver con la falta de desarrollo económico. Es decir que la ciudad desempeña un gran papel dentro del desarrollo económico y del cambio cultural del país.
- 3) La economía de la industrialización ha dictado la orientación urbana moderna y ha estimulado funciones, que a su vez han atraído poblaciones a la ciudad. De ello ha surgido un medio social que es matizado y complejo.
- 4) Entre los factores que promueven la migración del campo o de los lugares poblados pequeños a la ciudad, se puede señalar a los siguientes :
 - a) el incentivo, a veces aparente, que ofrece la ciudad ~~xx~~ en contraste con la pobreza propia del medio urbano, aun cuando al moverse, pasen a ser más pobres re -

lativamente;

- b) el deseo de muchos de residir en conglomerados urbanos, aún al costo de sustituir su posición individual, por una vida de anonimato; y
- c) la atracción que ejerce la centralización político-administrativa, que ha sido una característica tradicional de muchos países, y, en especial, de los latinoamericanos.

Por otra parte no todo movimiento de población es debido a la atracción que ejerce la ciudad, sino también a la presión que, en determinadas circunstancias puede ejercer el medio rural sobre su población: tierras escasas y pobres, bajos salarios, falta de servicios, malas condiciones sanitarias, etc.

II

- 5) El ambiente simbólico y abstracto de la ciudad ha capacitado a sus moradores para controlar a la gente del campo e imponerle sus creencias y actitudes mediante el control de los medios de comunicación de masa; y debido a las decisiones y fluctuaciones del mercado regional e nacional.
- 6) Los símbolos de la vida urbana han sido suficientemente divulgados como para penetrar en las comunidades rurales, haciendo a los agricultores y a los campesinos receptivos y dóciles a la vida de la ciudad.

III

- 7) Mientras que el sector de la sociedad nacional que actúa como elemento integrador es casi siempre urbano y relativamente cosmopolita y tiene por lo general sus raíces

populares en una clase, grupo o masa media a la que algunos intelectuales y artistas la hacen depositaria de los valores de la nacionalidad, de los caracteres de la personalidad nacional, un fenómeno muy frecuente entre los pueblos jóvenes.

En cambio el sector rural-indígena acusa diferentes niveles de aislamiento con respecto a las características del estereotipo o personalidad nacional del país.

- 8) El sector agrícola está todavía muy influido por la inercia del pasado colonial en lo que atañe a su estructura que se caracteriza, por la coexistencia de grandes latifundios y de pequeñas parcelas cuyos cultivadores no pueden permitirse más que un nivel de vida que cubre apenas las necesidades de subsistencia. En ausencia del tipo de medianas unidades campesinas, a diferencia de lo que ocurre en U.S.A y en buena parte de la Europa occidental.

Desde el punto de vista social tal hecho supone la ausencia casi completa de una clase media en el sector agrícola, lo que constituye un rasgo típico de la mayoría de las comunidades rurales en América Latina.

IV

- 9) El desarrollo de un sistema de clases y el impacto de la clase media son características urbanas, tanto de las viejas como de las nuevas sociedades industrializadas.

La clase media crece numéricamente, así como la identificación creciente de las personas con esa clase. La ideología de la clase media tiende a dominar a la ciudad industrial. Por sus ocupaciones, por su educación,

por sus actividades de organización y por su habilidad para manipular el medio social, las personas de la clase media divulgan con éxito su ideología a través de la estructura institucional de la ciudad. Además, el cambio que se impone desde fuera del país se hace por la vía de la clase media, que es el grupo que más fácilmente resulta afectado por los tipos de influencia que se generan en el mundo moderno.

- 16) Hay una extrema debilidad en América Latina de las clases medias -- antigua y nueva -- surgidas con la producción de bienes. La mayoría de la clase media se incluye mas bien en el sector de servicios, comercio, administración pública, en cambio la población dedicada al sector industrial es muy escasa todavía.

Se produce así un desequilibrio en el seno de la clase media latinoamericana que agravado por el peso de las tradiciones familiares, no le permite realizar en el grado conveniente los ajustes requeridos por las necesidades del desarrollo económico. La característica esencial de la clase media en los modernos países industriales es su gran elasticidad, que la hace fácilmente adaptable y plástica a las transformaciones continuadas del progreso.

- 17) El crecimiento industrial en América Latina antes que estar como se supondría compuesto de pequeños empresarios, profesionales y especialistas bien retribuidos, como ocurre en los países más avanzados, se tiene que en América Latina su número es muy limitado, pero además aunque algunos industriales pequeños y medianos constituyen ya una clase media con todas sus características

habituales, sin embargo hay una fuerte proporción de tales empresarios que dentro de la tradición europea, por ej., se integrarían en los modos de vida peculiares de la clase media pero que acá aprovechan las oportunidades ofrecidas en cierto tipo de negocios al amparo de las imperfecciones del mercado, de la escasez de capacidades técnicas, de situaciones políticas de privilegio, etc. para participar, gracias a sus copiosos como rápidos ingresos, en los modos de vida de las clases más elevadas.

V

- 12) El desarrollo económico se puede considerar como un problema de nivelación o de integración relativa en torno a cierto patrón de necesidades y de formas de satisfacerlas, en fin de un estilo cultural, que en la sociedad peruana es el que ~~surge~~ emerge de la sociedad mestiza y que se llama criollo.
- 13) Los focos de criollismo se dan en las ciudades, y se reconoce que sus principales seguidores son los individuos de las clases medias y bajas. En las comunidades pequeñas los seguidores del criollismo se encuentran en los estratos altos, confundidos en sus aspiraciones de vida urbana.
- 14) La ~~función~~ función de lo criollo es servir al acomodamiento de las relaciones de clase y étnicas. La orientación aristocrática de la clase alta rechaza el tener que identificarse con el criollismo popular; en cambio la participación de la masa media en este criollismo le ha servido para diferenciarse del indígena, y como una fuente de prestigio dentro del propio grupo mestizo.

- 15) El criollismo tiene por función estabilizar el sistema social y cultural del país ; y si es funcional para la movilidad social de los indios, cholos y de la población rural, en cambio es disfuncional para aclarar a las clases bajas las verdaderas fuentes del conflicto estructural.
- 16) Lo criollo funciona como un modelo al rededor del cual se está realizando un proceso de integración nacional, el cual está favorecido por el incremento de los medios de comunicación, y porque lo criollo es percibido como fuente y símbolo de prestigio y status.
- 17) El énfasis puesto en los símbolos criollos facilita la percepción de las metas cuasi estereotipadas y alienta y motiva al ascenso social, sobre todo de la población rural-indígena.

VI

- 18) En lo más bajo de la escala de prestigio está el indio como portador de los papeles despreciados por los sectores de la sociedad mestiza.
El indígena propietario de tiendas, conductor de camiones, y otros papeles de la clase baja urbana hacen que la condición del indio se diluya en la del cholo, que es la del indio en trance de ascenso y amestizamiento.
- 19) La movilidad vertical puede ser un caso individual o de promoción de todo un grupo debido a un proceso de transculturación. El sector indígena no es compatible con un sistema de clases sociales. Por eso el ascenso social del indígena con respecto a la sociedad total tiene que ser considerado previamente en términos de su integración en la cultura mestiza.

- 20) El cholo ~~xy~~ las comunidades indígenas progresistas, como categorías intermedias entre lo indígena y lo mestizo tienen un gran papel en los movimientos de ascenso social de los grupos indígenas orientados hacia la cultura mestiza.
- 21) La movilidad individual vertical del indígena sólo se explica a partir de comunidades indígenas transculturadas, de un proceso previo de movilidad colectiva.

El expediente de la movilidad horizontal hacia centros urbanos, que es casi consecuencia de lo anterior, es decisivo en el proceso de mestizaje del indígena, facilitándose más aún tal proceso por el abandono de papas y rasgos étnicos y culturales sindicados como indígenas y por la adopción de otros que la sociedad mestiza ofrece para tales casos.

PORTE V

Lo que se considera comunmente por las clases media y alta, sobre todo, como la "manera de vida india" es una combinación de rasgos culturales aborígenes y españoles-coloniales. Muchas de las maneras de vida que caracterizaron a las masas indígenas durante el período colonial han persistido hasta el presente con pequeños cambios, casi ajenos a los desarrollos modernos.

La mayoría de los habitantes viven en pequeños pueblos geográfica y culturalmente aislados del resto del país, debido a la falta de ferrocarriles, carreteras, teléfonos, radio, y otras facilidades de comunicación.

El aislamiento y el analfabetismo aseguran que las cosas sean hechas aproximadamente de la misma manera, usando las mismas técnicas e implementos y asegurando también aproximadamente los mismos resultados. Y si cada individuo vive y piensa como su vecino es porque hay íntima y prolongada asociación entre los miembros de la localidad.

Los moradores de estos pueblos raramente son confrontados siquiera con la idea de que otras maneras pudieran ser más eficaces que las suyas, especialmente porque ellos nunca leen libros y tal vez porque no gust -

tan o su posición estructural no les permite tener contactos íntimos con nadie que haya experimentado las ventajas de hacer las cosas diferentemente.

El problema de levantar los estándares de vida por arriba del nivel que se muestra en el sector indio-colonial es complejo y presenta muchas facetas. Ello implica no solamente aumentar el ingreso de las masas campesinas sino también programas educacionales de una naturaleza demostracional, mediante agentes de extensión hacia los hogares y los campos a fin de ofrecer las técnicas más eficientes para la vida rural.

Opuesto al planteamiento que se acaba de hacer está el que aboga por la no interferencia en los patrones y valores nativos, pero en realidad la interferencia no es una novedad que se trate de imponer sino que ella ya lleva mucho tiempo y ha de continuar. Por eso el problema se plantea ahora en términos del grado en que a la población indígena le será permitido participar activamente en la vida del país sobre bases de igual oportunidad.

En realidad el equilibrio de la vida nativa está siendo irremediablemente perturbado. De una manera u otra al estar siendo objeto de medidas de salud pública, la política educacional, y similares objetivos de bienestar.

Por su parte el indigenismo romántico y liberal tiene que poner sus planteamientos en términos más adecuados con la realidad, lo cual es indispensable para hacer algo positivo en favor de los indígenas, ello significa reconocer que no hay escape al avance de los elementos

occidentales de la cultura, y además el convencimiento de que los pueblos indígenas necesitan estar occidentalizados, es decir desarrollados económica y socialmente. Es reaccionario el intento conservador que pretende mantener a los indígenas como libres de contactos con los elementos del mundo moderno. En realidad, aún los supuestos valores indígenas que se trata de defender se disuelven cada vez más en occidentalismo. ~~Max~~ ~~que~~ No hay que ver sino cómo las culturas indígenas están desapareciendo con la simple apertura de carreteras.

Por supuesto que en la incorporación de las comunidades indígenas a la vida nacional, el aislamiento físico y cultural ha sido un gran obstáculo. El territorio accidentado ha hecho difícil y costoso el desarrollo nacional unificadamente. Por lo demás las variaciones significativas en la economía y en las características sociales pueden verse a propósito de las diferencias regionales y de las diferencias entre lo rural y lo urbano.

Las comunidades indígenas del Perú, ligadas a las tradiciones precolombinas e hispánico-coloniales representan en sus aspectos tradicionales a la agricultura, la artesanía, y los mercados periódicos o ferias. Además en sus aspectos modernos nuevos elementos están siendo añadidos: el creciente uso del dinero y correlativamente del comercio más allá de la región; nuevas formas de subsistencia y consumo; nuevos controles de sanidad con el consecuente aumento de la población y la merma de tierra de cultivo para las nuevas generaciones.

Sería importante ver las características del cambio en la comunidad que está bajo el impacto del sistema indus

trial y urbano en general. Los puntos concretos de importancia teórica y práctica referente al campo de adaptabilidad mutua entre el sistema de la industria y de la forma no industrial de vida, y la cuestión subsidia -
ria de la forma, tempo y grado de transformación. Otro punto que importaría ver es el relativo a las características del cambio inducido por la acción gubernamental, como acción directa en vías del mejoramiento de la comunidad. En fin los puntos de importancia teórica y práctica de la acción de las agencias de promoción de las comunidades a las cuales apunta la acción de los servicios estatales y los de otras asociaciones voluntarias.

Con respecto al planteamiento general de que el desarrollo económico es un fenómeno de cambio y movilidad social, habría que ver los aspectos del sistema actual que son disfuncionales y los aspectos que van a ayudar a lograr la sociedad industrial, es el problema de saber lo que se debe crear para llegar a la industrialización. En fin se plantea ver lo que sería necesario y lo que no sería necesario ni funcional para lograr la industrialización.

Las comunidades difieren en muchas y complejas formas, de modo que ningún índice de cambio sería suficiente para abarcar tal complejidad, además que muchos cambios operan concurrentemente, haciendo imposible la apreciación exacta de uno de ellos a lo largo de líneas cuasi experimentales. No obstante se puede señalar algunas guías de cambio que tienen una relación demostrable con la modernización.

Es posible que de comunidades que comparten las características culturales, tradicionales, comunes a la región, sin embargo resultan diferentes en cuanto a la clase y grado de las modernas intrusiones. Es decir que las diferencias entre comunidades pueden referirse a la vida económica que lleven y a su relativa incorporación dentro de las modernas actividades económicas.

Se puede ver las diferenciaciones de las comunidades en términos de la disponibilidad de vías de comunicación y de relaciones de mercado, de su ubicación geográfica y su grado de aislamiento. Asimismo se puede ver las diferenciaciones entre comunidades a propósito de la cantidad y calidad de los recursos naturales con que cuentan, incluyendo la calidad de los suelos así como la calidad y variedad de productos agrícolas, y la relación que éste último tiene sobre todo con las diferencias climáticas. Todo lo cual tiene sus efectos en la especialización agrícola y en su orientación de mercado.

En fin, parece necesario plantear el problema de las barreras, presiones, e incentivos para que ocurra el cambio de las formas tradicionales a las formas económicas y culturales modernas.

El mejoramiento del transporte puede hacer más fácil para la población rural emigrar hacia las ciudades, estimular la demanda de productos agrícolas y contribuir a la modernización de la agricultura misma.

La empresa moderna puede ayudar a proveerse su propia oferta de trabajo en las nuevas áreas a través de los efectos más o menos indirectos que tiene la empresa y

la modernización para plasmar nuevas oportunidades de trabajo. Los cambios en la balanza vital a través de la reducción de la mortalidad y la desproporción resultante en la ecuación hombre - tierra cambia el balance en favor del reclutamiento industrial. Y las ventajas competitivas de los bienes manufacturados baratos sobre los productos artesanales, también puede tener un efecto semejante.

Hay la posibilidad que ~~que~~ la reforma agraria llegue a ser planteada para la comunidad indígena de tal manera que resulte una medida que retarde el desarrollo económico al permitírsele la preservación y aún la recreación de los patrones tradicionales del uso de la tierra y de las formas de cooperación y de solidaridad familiar, como que ocurriría la falta de un mercado de trabajo en la agricultura, y un reforzamiento del estado de aislamiento frente a las fuerzas de la vida moderna de las comunidades rurales.

Por último, la política de mano de obra barata que pesa sobre el trabajador rural y sobre todo indígena no sólo constituye una explotación evidente sino que con justificar el hecho por la falta de calificación inicial de la mano de obra indígena se han valido de ello para convertir tal consideración en un principio que opera y racionaliza para mantener la posición privilegiada de los empresarios y del grupo administrativo. Además se puede considerar que las migraciones de indígenas con fines económicos hacia las plantaciones o haciendas y centros mineros ~~h~~ no logran repercusiones favorables a un cambio en los patrones de la vida indígena, no se dan los incentivos necesarios. El hecho es que el indígena es mal

pagado, que en tales centros de trabajo se lleva una vida miserable, y en suma que estas experiencias, que muchas veces son las únicas que tiene el indígena de la sociedad mestiza, carecen de atractivos.

Estas consideraciones señalan las dificultades que pueden crear las medidas parciales de modernización de los sectores rezagados. Por otra parte, es necesario prestar atención al problema de establecer nuevas satisfacciones sociales para el individuo que sufre las consecuencias de la ruptura con su vida en la comunidad, lo cual está implicado en la transición a formas modernas de actividad económica.

A propósito de las motivaciones e incentivos que orientan el cambio hacia las formas modernas, se puede decir que tanto los símbolos incentivos como la estructura de la interacción tienen una existencia separada en el sentido que son factores que no son completamente determinados entre sí. Al mismo tiempo se reconoce que la naturaleza de los símbolos tienen un efecto sobre la interacción, y la estructura de la interacción a su vez tiene un efecto sobre la manera de percibir y responder a los símbolos incentivos.

El individuo no responde como un tipo aislado, sino como miembro de un grupo. La adecuación de una tasa de incentivo dada es evaluada en términos relativos. Los individuos hacen un número de comparaciones en este proceso de evaluación. Piensan de sí mismos en relación a los miembros de otros grupos ajenos a su comunidad; y

piensan de ellos mismos en términos del status socio-económico de los otros grupos de la propia comunidad.

A propósito de que la estructura de la interacción condiciona la reacción del individuo a los símbolos e incentivos, habría que estudiar las similitudes y diferencias o discrepancias con respecto a las preferencias diferenciales de valores y símbolos de parte de los miembros de las categorías sociales — indio, cholo y criollo —, especialmente en relación con el prestigio, las aspiraciones de ascenso, la motivación económica, la movilidad espacial, etc., así como sus relaciones de cooperación y conflicto.

Para terminar este trabajo se ha de bosquejar la doctrina del desarrollo de la comunidad que por oposición a la teoría del empujón vigoroso (big push) se dejó planteado al empezar la primera parte de este trabajo, cuando se habló de que en relación con el tiempo habían diferentes tipos de desarrollo económico, los mismos que podrían ordenarse en un continuum, a cuyos tipos extremos se acaba de aludir.

Los gobiernos de los países de economía insuficientemente desarrollada han ido asumiendo nuevas obligaciones en el fomento del desarrollo económico y el bienestar humano, notándose que dentro de tal acción los problemas más difíciles los plantean las comunidades agrícolas e indígenas.

Se puede afirmar que los cambios económicos, sociales y técnicos que se han producido en el mundo, en

general, no han beneficiado mucho a las comunidades rurales y mas bien han desequilibrado la economía tradicional de subsistencia de las comunidades rurales, al mismo tiempo que ha trastornado su estructura social y cultural.

Las comunidades rurales están sometidas a inmensas y perturbadoras presiones e influencias, tanto internas como externas : el aumento de la población, que presiona sobre los recursos agrarios, inadecuados y a veces en vías de deterioro; las nuevas demandas de artículos de consumo y de beneficios sociales, estimuladas por la universalidad de las comunicaciones y por los movimientos de población; las mayores oportunidades de producir para el mercado antes que para la subsistencia, o de emigrar a la ciudad para trabajar por un salario. Bajo la fuerza de estas presiones los lazos tradicionales de la familia y la comunidad tienden a disolverse; la población rural suele reaccionar con apatía, oponiendo una débil resistencia a los cambios, o con demandas y expectativas extravagantes. Estos problemas, y su repercusión en la política nacional en materia de higiene, educación, reforma agraria, etc. están siendo muy discutidos.

Se puede definir provisionalmente el desarrollo económico de la comunidad como un proceso destinado a crear condiciones de progreso económico y social para toda la comunidad, con la participación activa de ésta, y la mayor confianza posible en su iniciativa. Se incluye en ello : a) las mejoras materiales, como la construcción de carreteras, viviendas, obras de irrigación, la introducción de semillas y mejores métodos de cultivo; b) La organización de servicios tales como los sanitarios, educativos y recreativos; y c) la acción comunal, ~~que comprende las discusiones en grupo, el análisis co -~~

que comprende las discusiones ~~de~~ en grupo, el análisis colectivo de las necesidades locales, la creación de comisiones, la obtención de asistencia técnica necesaria, y la selección y formación técnica del personal.

Casi todas las comunidades poseen recursos que pueden ser explotados con la condición de que las poblaciones quieran o sepan hacerlo. Hay mano de obra desocupada; en muchas zonas rurales poco desarrolladas el agricultor está desocupado durante gran parte del año. Hay en la comunidad un gran caudal de espíritu emprendedor, que sólo necesita estímulo, orientación y dirección técnica para entrar en acción y hacerse cargo de casi todas las actividades que entrañan el progreso local.

Se puede postular que el fomento económico y social de una comunidad local, es esencial para el progreso nacional. A la inversa, que los esfuerzos de las comunidades locales que no estén articulados y coordinados entre sí no podrán tener efectos duraderos, si no se los armoniza en un programa nacional a largo plazo.

Los objetivos fundamentales del desarrollo económico sobre los que se va llegando a tener mayor concordancia son : el aumento de la producción de productos primarios y de artículos de consumo mediante la aplicación de mejores métodos en el campo económico, y una organización eficaz del hombre y de la mujer en lo que respecta a su adelanto social. Tanto en materia económica como en materia social, parecen tener impor -

tancia fundamental la organización de la propia iniciativa y de la acción cooperativa de la comunidad, así como el apoyo del gobierno o de las organizaciones voluntarias en forma de asistencia técnica. Tal parece ser la experiencia recogida en los campos de sanidad, divulgación agrícola, cooperativismo, economía doméstica, educación fundamental, y los servicios sociales. La experiencia obtenida en cada esfera de actividad ha demostrado que la solución de los problemas locales requiere una acción concertada en el orden local, regional y nacional.

Los programas de desarrollo de la comunidad requieren una acción coordinada en diversas esferas. Las actividades destinadas a aumentar la producción o los ingresos (mejoras agrícolas, cooperativas, artesanías, e industrias domésticas independientes) contribuyen a mejorar las viviendas y la sanidad del medio ambiente, a combatir las enfermedades, a la educación, tanto de los niños como de los adultos, y al bienestar social; y todo esto contribuye al desarrollo de aquellas actividades. Pero esta acción requiere a su vez una mejor coordinación del mecanismo administrativo de todas las ramas del gobierno; requiere también, y esta es una de las funciones más importantes, la creación de nuevos medios de enlace entre la comunidad y los servicios especializados del estado y de las organizaciones voluntarias interesadas en la materia.

En realidad, el problema de levantar los estándares de vida por arriba del nivel indo-colonial es complejo y ^{tiene} múltiples facetas. Ello envuelve no solamente

aumentar el ingreso de las masas campesinas sino tambien comprensivos programas educacionales de una naturaleza demostracional que podría extenderse a los hogares y a los campos para ofrecer las técnicas más eficientes de vida campesina. Para aumentar los ingresos se puede proponer : obras de irrigación, vialidad , producción agrícola para el mercado, programas de educación fundamental y de la enseñanza e interiorización de actitudes y papeles acordes con la vida moderna.

No obstante se propendrá con Boeke, a quién cita Higgins, lo siguiente, como sustituto de la asistencia técnica y de capital : el mejoramiento agrícola o la industrialización deben ser un proceso lento, en pequeña escala con adaptación a un marco de referencia dualístico. El dualismo económico-social, lejos de ser considerado como una fase transitoria cuya terminación puede ser considerablemente acelerada por una política de integración en torno de lo occidental; debe ser aceptada como una característica permanente de un gran número de importantes países, permanente al menos dentro de cierto tiempo. De ahí que se debe tener una política socio-económica dicotómica, la cual sea fundamentalmente diferente de acuerdo a los grupos sociales a que se apunte.

La aceptación del dualismo social y económico conduce a dos conclusiones políticas sobre el desarrollo económico : primero, que no es posible una política de gobierno para el país en su totalidad, y segundo que lo que es benéfico para un sector de la sociedad pueda ser perjudicial para otros.

A partir de la acción sobre las comunidades in -

indígenas, ejercida por el estado y los diferentes agentes de la sociedad mestiza, se puede llegar a definir una serie de medidas -- que actúan facilitando o dificultando -- el intento de sobrepasar las barreras socio-culturales que separan a los sectores tradicionales indígenas de los sectores mestizos. Facilidades y dificultades imputables a la propia acción de los agentes como también a las comunidades y a la estructura social en general, que determina también la manera diferencial que tienen para percibir el desarrollo económico los diferentes sectores de la población -- grupos políticos, los equipos burocráticos y las diferentes categorías sociales como las clases y estratos sociales.

A manera de resumen de esta parte del trabajo, se puede proponer lo siguiente :

- 1) Lo que es considerado por la sociedad mestiza como la manera de vida indígena es una combinación de rasgos culturales aborígenes e hispánico-coloniales como se puede notar en la agricultura, las artesanías, el sistema de mercados periódicos o ferias, etc. No obstante, están siendo añadidos elementos modernos, tales como el creciente uso del dinero y correlativamente el comercio más allá de la región; y nuevas formas de subsistencia y consumo.
- 2) El problema de intervenir para levantar los estándares de vida por arriba del nivel que presenta el sector inde-colonial es complejo y tiene múltiples facetas. Ello envuelve no solamente aumentar el ingreso de las masas campesinas sino también comprensivos programas edu -

cacionales de naturaleza demostracional y dirigidos a los hogares y a los campos para ofrecer las técnicas más eficientes de vida campesina. Para aumentar los ingresos se puede proponer : obras de irrigación, vialidad, producción agrícola para el mercado; y en fin educación fundamental y socialización inducida de actitudes y de los nuevos papeles que permitan una acertada participación en la vida moderna.

Pero hay , por otra parte, el planteamiento que aboga por la no interferencia en los patrones y valores nativos. En realidad se dirá que tal interferencia no es una novedad sino que ya lleva mucho tiempo y ha de continuar.

- 3) No hay escape al avance de los elementos occidentales de la cultura. Además hay el convencimiento de que los pueblos indígenas necesitan llegar a ser desarrollados económica y socialmente. Por lo pronto puede decirse que las diferencias entre comunidades que comparten las características culturales tradicionales son debidas a la clase y grado de las modernas intrusiones. Es decir por una parte a la vida económica que llevan y luego por la relativa incorporación dentro de las modernas actividades económicas.
- 4) Hay la posibilidad de que la reforma agraria llegue a ser planteada para la comunidad indígena de tal manera que resulte una medida que retarde el desarrollo económico, al permitir la preservación y aún el retorno a patrones tradicionales sobre el uso de la tierra y de las formas de cooperación y de solidaridad familiar, con lo que ocurriría un reforzamiento de las comunidades rurales del sistema de vida moderna y se retardaría la

creación de un mercado de trabajo en la agricultura.

- 5) Las migraciones de indígenas con fines económicos hacia las haciendas y centros mineros no logran repercusiones favorables a un cambio en los patrones de vida indígena, no se dan ahí los incentivos necesarios, debido a que el indígena es mal pagado, porque en tales centros de trabajo se lleva una vida miserable; y en fin porque tales experiencias, que muchas veces son las únicas que tiene el indígena de la sociedad mestiza, carecen de atractivos.
- 6) Los cambios económicos, sociales y técnicos que se han producido en el mundo han acentuado más aún el retraso de las comunidades rurales, y asimismo han desequilibrado la economía tradicional de subsistencia de tales comunidades rurales, y han trastornado su estructura social y cultural.

Las comunidades rurales están sometidas a fuertes presiones e influencias perturbadoras, tanto interiores como externas : el aumento de la población, que presiona sobre los recursos agrarios; las nuevas demandas de artículos de consumo y de beneficios sociales, estimulados por la universalidad de las comunicaciones y por los movimientos de población; las mayores oportunidades de producir para el mercado antes que para la subsistencia, o de emigrar a la ciudad para trabajar por un salario. Bajo la fuerza de tales presiones los lazos tradicionales de la familia y la comunidad tienden a disolverse; y la población rural suele reaccionar con apatía, oponiendo una débil resistencia a los cambios o con demandas y expectativas extravagantes.

- 7) A partir de la acción sobre las comunidades indígenas, ejercida por el estado y los diferentes agentes de la sociedad mestiza, se puede llegar a definir una serie de medidas -- que actúan facilitando o dificultando -- el intento de sobrepasar las barreras socio-culturales que separan a los sectores tradicionales indígenas de los sectores mestizos. Facilidades y dificultades imputables a la propia acción de los agentes como también a las comunidades y a la estructura social en general.

C O N C L U S I O N E S

- 1.-El desarrollo económico y el desarrollo social ^{cambio} no son sino caras del mismo fenómeno.
- 2.-No hay un proceso uniforme de industrialización de tal manera que venga a realizarse en cualquier lugar del globo, repitiendo las características esenciales de la industrialización previamente ocurrida en otra región o país. La referencia que se haga a los países industrializados debe tomar en cuenta que han emergido nuevos tipos - concretos y humanos -- o en otros términos que el modelo social de esos países ha desaparecido, con los cambios ocurridos en aspectos decisivos de la estructura social, tales como la separación entre la propiedad de la empresa y el control de la misma, las calificaciones requeridas de los trabajadores, así como en su propia estratificación interna; la aparición de la nueva clase media; la mayor movilidad social; las nivelaciones apertadas por la educación y los derechos políticos y sociales, y la institucionalización de las contraposiciones clasistas.
- 3.- El cambio inducido que supone la aceleración del progreso económico, significa la aparición continua de funciones y papeles sociales mucho antes de que existan sus necesarios soportes individuales necesarios para llevarlos a cabo, surgiendo así uno de los tipos más corrientes de estrangulamiento social. Por eso la programación del desarrollo económico debe contener el mínimo indispensable de programación sociológica para prever y anular en lo posible las estrangulaciones de tipo social que amenazan detenerlo.

- 4.- Entre las funciones necesarias para mantener una economía moderna hay que destacar la formación de una clase empresaria moderna en las principales ramas de la actividad económica, la preparación de una burocracia, la formación de una variedad de técnicos y especialistas en un nivel intermedio teniendo en cuenta las actitudes y disposiciones de la mano de obra de las poblaciones tradicionalmente campesinas.
- 5.- Como índices de desarrollo económico son más importantes las diferencias culturales, educativas, de bienestar social, que las diferencias debidas a ingresos per-cápita o a la distribución de la renta nacional.
- 6.- El desarrollo económico trae aparejado algo más que cambios en el comportamiento social que lo acompañan, por que supone a la postre una transferencia total de las formas de vida, la formación en la sociedad de una nueva estratificación social; y la formación continuada de papeles y funciones antes inexistentes.

Lo que cambia cuando se habla de desarrollo económico es pues una estructura social en su totalidad, a lo largo de una línea demarcable entre dos momentos precisos.

- 7.- La primera estructura concreta es la de la estratificación social. Las diferencias en la conducta humana son determinadas por los engranajes de la estratificación social, que lo mismo puede afectar a la fertilidad que a la actividad política, a la estabilidad de la familia que a las peculiaridades de la moda, a la religiosidad que a la incidencia de neuresis.

Hay relaciones diferenciales de un estrato, clase o estamento con respecto al consumo, al ahorro, a la inversión

¿Hay clases?
clases?

sión, a la aceptación de innovaciones, etc.

- 8.- Para las finalidades de una política de desarrollo económico importa tener en cuenta las modalidades de la estratificación social del país, en que se actúa, pues sus efectos serían muy distintos según sea su estructura, su movilidad y los niveles de aspiración que fomente y permita.
- 9.- La economía moderna no sólo exige un mínimo de apertura y movilidad general en su sistema de estratificación, sino movilidades específicas dentro de sus diversos grupos -- empresarios, profesionales, mano de obra --, y la existencia de las formas de prestigio y de los niveles de aspiración adecuados.
- 10.- La característica de la estratificación social de los países poco desarrollados es su estado de transición entre lo que ocurre en las sociedades tradicionales y primitivas en donde la estratificación presenta un aspecto homogéneo, cualquiera que sea el factor formador predominante. Puede ser la sangre y las vinculaciones familiares o de parentesco lo que determina, o la tierra con sus vinculaciones o relaciones fundamentales de propiedad y vecindad, o el status adscrito a las principales profesiones.
- 11.- Los países en proceso de desarrollo se caracterizan por la naturaleza heterogénea y sumamente compleja de la estratificación. Es decir, numerosos residuos de estratificación tradicionales y primitivos vienen a incrustarse, a manera de islotes, entre las nuevas formas que van surgiendo por las exigencias de la vida moderna. Se puede decir en forma general que en los países de América La -

tina poco desarrolladas coexisten tres sistemas paralelos de estratificación social : a) las viejas formas residuales, que en los países de América Latina pueden ser primitivos o producto del período colonial b) las formas intermedias de origen reciente, condenadas a desaparecer en las condiciones de la vida moderna, y c) las nuevas formas emergentes, ya a tono con esas condiciones.

Es?
La existencia de esa mezcla crea en los países poco desarrollados un típico estrangulamiento social adverso de diversas maneras al desarrollo económico y que sólo se resuelve lentamente por obra del progreso técnico y cultural.

- 12.-La estratificación de los países más avanzados se caracteriza por presentar la más simple estructura. Tan simple que puede describirse con el único criterio de la distribución de los ingresos. Lo cual llega a ser así, por la formación de un mercado de bienes y servicios de amplitud nacional, que estimula la formación de un sistema común de preferencias y gustos; segundo, por la formación de un mercado de trabajo, en el caso límite asimismo nacional, en virtud de una intensa movilidad de mano de obra; y tercero, por la formación de una estratificación de acuerdo con los ingresos y el nivel de vida que llevan consigo las distintas ocupaciones.
- 13.-Quando la moderna estructura social alcanza su plena integración funcional mantiene en lo sucesivo estrecha relación con la estructura del desarrollo económico. Pero mientras no se logre ese momento y perduren residuos anacrónicos, la estructura social opone graves obstáculos a la rapidez de ese desarrollo.

¿es funcionalista?

- 14.- El desarrollo económico exige e implica la movilidad social. , la cual no solamente tiene la función de distribuir nuevos individuos en las posiciones ya existentes, sino que también sirve para colocar a los individuos en nuevas posiciones, las cuales surgen como un producto de recientes procesos de desarrollo económico y social. En otras palabras, la movilidad social consiste no solamente en el paso de nuevos individuos por viejas posiciones, sino también el surgimiento de nuevas posiciones para las cuales hay que reclutar y entrenar a los individuos.
- 15.- La transferencia de los modos industriales a las sociedades subdesarrolladas tiene que confrontarse con los estilos de pensar de la población rural o tradicional. La sociedad industrial, debe conceptuarse como un tipo de comunidad, una forma de vida, un tipo de cultura especial, sin aludir al término técnico de la empresa industrial. En otras palabras el desarrollo económico sería un proceso de urbanización de las sociedades tradicionales.
- 16.- El ambiente simbólico y abstracto de la ciudad ha capacitado a sus moradores para controlar a la gente del campo e imponerle sus creencias y actitudes mediante el control de los medios de comunicación de masa; y debido a las decisiones y fluctuaciones del mercado regional o nacional.
- 17.- En los países menos desarrollados la estratificación social tiende a no estar integrada económicamente en un plano nacional; y falta por completo — o sólo se encuentra en sus comienzos — la nueva clase media, que es hoy decisiva en los grandes países industriales, caracterizada por su diversidad funcional, por su dependencia de los ingre -

estratificación
con
15.
clase

ses de una ocupación, e por la naturaleza de su trabajo, referido a símbolos o a la coordinación de las actividades de otros hombres.

- 18.-El desarrollo de un sistema de clases y el impacto de la clase media son características urbanas, tanto de las viejas como de las nuevas sociedades industrializadas.

La clase media crece numéricamente, así como la identificación creciente de las personas con esa clase. La ideología de la clase media tiende a dominar a la ciudad industrial. Por sus ocupaciones, por su educación, por sus actividades de organización y por su habilidad para manipular el medio social, las personas de la clase media divulgan con éxito su ideología a través de la estructura institucional de la ciudad. Además, el cambio que se impone desde fuera del país se hace por la vía de la clase media, el grupo más fácilmente afectado por los tipos de influencia que se generan en el mundo moderno.

- 19.-Hay una extremada debilidad en América Latina de las clases medias -- antigua y nueva -- surgidas con la producción de bienes. La mayoría de la clase media se incluye mas bien en el sector de servicios, comercio, administración pública, en cambio la población dedicada al sector industrial es muy escasa todavía.

Se produce así un desequilibrio en el seno de la clase media latinoamericana que agravado por el peso de las tradiciones familiares, no le permite realizar en el grado conveniente los ajustes requeridos por las necesidades del desarrollo económico. Las características esenciales de las clases medias en los modernos países industriales es su gran elasticidad, que la hace plásticas

y fácilmente adaptables a las transformaciones continuas del progreso.

20.-La vida urbana sirve para modelar la vida de la nación.

Las formas de vida de la ciudad van penetrando en el hinterland gradual e irresistiblemente y cuya densidad agrícola tiene que ver con la falta de desarrollo económico. Es decir que la ciudad desempeña un gran papel dentro del desarrollo económico y del cambio cultural del país.

21.-Mientras que el sector de la sociedad nacional, que actúa como agente integrador, es casi siempre urbano, relativamente cosmopolita, que por lo general tiene sus raíces populares en una clase, grupo o masa media -- a la que algunos intelectuales y artistas le hacen creer que es la depositaria de los valores de la nacionalidad, por lo demás un fenómeno muy frecuente entre los pueblos jóvenes; en cambio el sector rural-indígena no logra perfilar las características del estereotipo de la personalidad nacional y moderna del país entre otras razones porque acusa diferentes niveles de aislamiento con respecto a la vida del país.

22.-El desarrollo económico se puede considerar como un problema de nivelación o de integración relativa en torno a cierto patrón de necesidades y de formas de satisfacerlas, en fin de un estilo cultural, en la sociedad peruana, que emerge de la sociedad mestiza o criolla.

23.-La movilidad vertical puede ser un caso individual o de promoción de todo un grupo debido a un proceso de transculturación. El sector indígena no es compatible con un sistema de clases sociales. Por eso el ascenso social del indígena tiene que ser considerado previamente en términos

por que?

*¿a qui clar
pertenece a la
cultura?*

de su integración en la cultura mestiza.

- 24.- El cholo y las comunidades indígenas progresistas, como categorías intermedias entre lo indígena y lo mestizo tienen un gran papel en los movimientos de ascenso social de los grupos indígenas orientados hacia la cultura mestiza.
- 25.- La movilidad individual vertical del indígena sólo se explica a partir de comunidades indígenas transculturadas, de un proceso previo de movilidad colectiva. El expediente de la movilidad horizontal hacia centros urbanos, que es casi consecuencia de lo anterior, es decisivo en el proceso de amestizamiento del indígena, facilitándose más aún tal proceso por el abandono de papeles y rasgos étnicos y culturales sindicados como indígenas y por la adopción de otros que la sociedad mestiza ofrece para tales casos.
- 26.- El problema de intervenir para levantar los estándares de vida por arriba del nivel que presenta el sector indio-colonial es complejo y tiene múltiples facetas. Ello envuelve no solamente aumentar el ingreso de las masas campesinas sino también comprensivos programas educativos de naturaleza demostracional y dirigidos a los hogares y a los campos para ofrecer las técnicas más eficientes de vida campesina. Para aumentar los ingresos se puede proponer : obras de irrigación, de vialidad, producción agrícola para el mercado, educación fundamental o socialización de inducida de actitudes y de los nuevos papeles que permitan una acertada participación en la vida moderna.

Pero hay, por otra parte, el planteamiento que abo -

ga por la no interferencia en los patrones y valores nativos. En realidad se dirá que tal interferencia no es una novedad sino que ya lleva mucho tiempo y ha de continuar.

- 27.- Las migraciones de indígenas con fines económicos hacia las haciendas y centros mineros no logran repercusiones favorables a un cambio en los patrones de vida indígena, no se dan ahí los incentivos necesarios, debido a que el indígena es mal pagado, que en tales centros de trabajo se lleva una vida miserable; y en fin porque tales experiencias, que muchas veces son las únicas que tiene el indígena de la sociedad mestiza, carecen de atractivos.
- 28.- Los cambios económicos, sociales y técnicos que se han producido en el mundo han acentuado más aún el retraso de las comunidades rurales, y asimismo han desequilibrado la economía tradicional de subsistencia de tales comunidades rurales, y han trastornado su estructura social y cultural.

BIBLIOGRAFIA

ADAMS, Reissman, Silvert y otros " Integración social en Guatemala, Guatemala, 1956.

BENDIX, R "A study of managerial ideologies" Economic development and ~~change~~ cultural change, Vol V, N° 2, 1957.

BENDIX & Lipset "Class, status and power" (A book o readings), The Free Press, Glencoe, Illinois, 1957.

BOURRICAUD, F. " Algunas características generales de la cultura mestiza en el Perú contemporáneo", Revista del Museo Nacional de Historia, T.XXIII, 1954, Lima, Perú.

COOLEY Angell, R. "The moral integration of american cities", American Journal of sociology, LVII, N° 1, 1951.

COHEN, A.K. " Delinquent Boys", The free press, Glencoe, Illinois, 1955.

COSER E , "Social conflict and the theory of social change" The British Journal of Sociology, Vol III, N°3, 1957.

COSER & Rosenberg "Sociological Theory (A book of readings The Macmillan Company, N.Y, 1957.

COSTA PINTO, L.A. "Desenvolvimiento economico e mobilidade social", Boletim de Centre Latino Americano de Pesquisas em Ciencias Sociais., Año II, N°3, 1959.

DAHRENDORF R. "Class and class conflict in industrial society" Stanford, California, 1959.

EUCKEN, W #Cuestiones fundamentales de la economía política" Revista de Occidente, Madrid.

GERMANI, Gino "Algunas contribuciones de la Sociología al estudio del Desarrollo Económico" Materiales del Seminario Latinoamericano sobre Metodología de la ense -

HERSKOVITS, M.J. "Antropología Económica" Fondo de Cultura Económica de México, 1954.

HIGGINS, B. "The dualistic theory of underdeveloped" Economic development and Cultural change, Vol IV, N° 2, 1956.

ROSELITZ, B. " Patterns of economic growth" The canadian journal of economics and political sciences; Vol XXI, N° 4, 1955.

LEWIS, W.A. "Teoría del desarrollo económico" Fondo de Cultura económica de México, 1958

MANUEIM H. "Libertad, poder y planificación" Fondo de Cultura Económica, México, 1953.

MARX, ENGELS "Obras escogidas" Ed. Cartago, Bs.As., 1937

MEDINA ECHAVARRIA, E. " Aspectos sociales del desarrollo económico" Editorial Andres Bello, Santiago de Chile, 1959.

MERTON, R.K. "Social theory and social structure " The free press, Glencoe, Illinois, 1957

MERTON, R.K. "The role-set. Problems in sociological theory" British Journal of sociology, Vol VIII, N° 2, 1957.

MILLS, C.W. " Las clases medias en Norte America" Ed. Aguilar, Madrid, 1957.

MOORE, W.E. " Las relaciones sociales y el orden social" Fondo de Cultura Económica, México, 1954.

MOORE, W.E. "Economy and Society" Doubleday & Company, Inc. 1955.

MOORE, W.E. "Industrialization and Labor" Cornell University Press, N.Y., 1951

NACIONES UNIDAS "El progreso social mediante el desarro -

de la comunidad" New York, 1953.

PARSONS, T. "Essays in sociological theory", The free press, 1958.

REDFIELD, R. "The cultural role of cities" Economic development and cultural change, Vol IV, N° 2, 1956

ROPKE, W. "Introducción a la economía política" Revista de Occidente, Madrid, 1955

SHELTON, D.M. "The economic growth of latin america: motivations, prospects and problems" Journal of inter-american studies., April 1959, Vol I, N° 2.

SIMMONS, O.G. "El criollo en la cultura peruana" Ciencias Sociales de la Unión Panamericana, 1955.

SIMMONS, O.G. "El uso de los conceptos de aculturación y asimilación en el estudio del cambio cultural del Perú", Peru Indígena, N° 2.

STEWART J. "Theory of cultural change" Urbana, 1958

TUMIN, M.M. "Caste and in a peasant society" Princeton University Press, 1952.

VALCARCEL, L.E. "La vida rural en el Perú", Revista del Museo Nacional de Historia, Tomo XXVI, Lima, Perú

WARNER, I.L. "American Life" University of Chicago Press, 1953.

WEBER, Max "Economía y Sociedad" Fondo de Cultura Económica de Mexico, 1944.

WEBER, Max "La ética protestante y el espíritu del capitalismo" Revista de Derecho Privado, Madrid, 1955.

WHITTEN, N.L. "Rural Mexico" University of Chicago Press, Illinois, 1954.